



UIBE

对外经济贸易大学

# 校友通讯

2000年第1期 总第3期  
对外经济贸易大学校友总会主办



# 母校记得你

□ 校友总会

五十年代的校友，  
母校记得你。  
你斑白的银丝，  
讲述着前马厂的浪漫，  
外贸创业的风雨。  
献你一束康乃馨，  
夕阳中也有无限的生机。

六十年代的校友，  
母校记得你。  
你深邃的双眼，  
抹不去政治运动的感伤，  
重返世界舞台的骄傲与欣喜。  
献你一束黄玫瑰，  
生命的变奏也许是更美的乐曲。

七十年代的校友，  
母校记得你。  
你坚毅的唇角，  
刻下了上山下乡的磋砣岁月，  
追求知识的执着与痴迷。  
献你一束马蹄莲，  
炽烈的骄阳映着催征的旗帜。

八十年代的校友，  
母校记得你。  
你干练的身姿，  
写满了二十年开放的历史，  
二十年的挑战与机遇。  
献你一束紫罗兰，  
弄潮南海时仍保留着些文人气。

九十年代的校友，  
母校记得你。  
你年轻的躯干，  
带着独生子女的柔弱，  
在社会的海洋中摔打磨砺。  
献你一束野菊花，  
成功的事业伴随着暴风骤雨。



从1999年3月到今天，我们新一届校领导班子上任已经一年。今天，我非常高兴借《校友通讯》第三期与奋战在全国及海外各条战线的校友们谈谈心里话。

一年前，新班子初上任，就赶上新中国历史上第二次高等院校的重大改革和调整。上任仅半年多，我们还没有完成新老班子的交替过渡，就突然面临了两个紧密相关的挑战：一是须在极短时间内与领导了我们四十多年的外经贸部在行政隶属关系上脱钩；二是学校未来的建制和归属前途未卜。

今天，新班子已经逐渐进入角色，并按计划完成了校内管理改革的主要步骤；更令我们欣慰的是，在高校大调整中，对外经济贸易大学得以顺利划归教育部直接领导，并且是在与中国金融学院合并的基础上成为教育部的直属学校。

面对着这百年难逢的发展机遇，我们必须紧紧抓住，并加倍努力。因为归属教育部后，我们将和众多强大对手同场赛跑。在这个跑道上，那些百年老校，高校界的“超级大国”早已跑出很远；作为后来者，我们不进则退，不进就可能被淘汰；我们只有选择参与到这个激烈的竞争之中。让我们自信的是，在综合院校云集的高校之林，我们拥有着自己得天独厚的优势，那就是我们发展了近五十年的，伴随改革开放而快速崛起，随着市场经济建立而在内涵和外延上不断加深和扩展的——涉外经济贸易专业。这是





## 新形势新任务 需要老校友 一如既往的支持

□党委书记兼校长 陈准民

对外经济贸易大学的特色。特色，能让我们吸引来最好的生源；特色，能使我们的人才受到社会广泛欢迎；特色，是我们的学校赖以生存和兴盛的基础；特色，也是经贸大学教职员工的立身之本。因此，将教育的普遍性更好地寓于专业的特殊性之中，向社会输送大批素质全面而又特点突出的优秀人才——就成为我们新班子在新形势下需努力达到的目标。

我把经贸大学的特色做了一个形象化的定位，就是希望把对外经济贸易大学建成中国高校中的瑞士。瑞士不是大国，但人均国民生产总值却超过美国。它以自己的特色产业——精密机械制造业、金融业、旅游业等——在世界上赢得了自己的地位。对外经贸大学不可能成为高校中的“超级大国”，却可以自己的特色而在高校之林立足甚至领先。瑞士的特色是以它的精品产业为基础的。对外经贸大学也要追求卓越和精良。我们要以卓越的工作吸引和塑造出精良的人才。我们

的教育刚刚从计划经济的卖方市场转到市场经济的买方市场，吸引到大量优秀的生源成为学校赖以生存和发展的依托。一定意义上说，学生是我们的衣食父母。为此，我们新班子提出：学校的一切都要以学生为中心，从校长到教师、职工，我们的工作都是为学生服务。我们要求每个服务者都要有一种“精品”意识。尤其是处在一线的老师要力求把每一节课都讲成精品课。

此次高等院校的“重组”，目的在于提高整体办学效益。它也意味着，在市场经济的大背景下，过去完全依靠政府办学的高等院校需要逐渐丢掉“拐杖”，抛弃过去的依赖思想，开始寻求自我造血的功能。在这样一个大背景下，学校比任何时候都更加需要来自社会的支持。

学校最大的自豪就是你们——学校几十年所培养的一批批人才。你们从学校走出去，为国家服务，为母校争光。在此，我要感谢你们以辛勤并富于创

造性的劳动为母校赢得的荣誉。在学校这样一个新的发展时期，我们的教育首先需要获得广大校友们的支持。校友是学校的一笔宝贵资源。这一资源是巨大的，它既有价，更无价。

近十多年来，校友给予母校的精神和物质上的支持对母校的发展建设起到了至关重要的作用，并且已经形成传统。从学校征地到其它各项硬件建设，从设立各种奖学金到支持学生丰富多彩的社会实践，每一笔款项，都寄托了校友们对母校的深情。而校友们对学校教育事业的关注，在学校每一阶段所提出的意见建议，更体现了广大校友在母校这面旗帜下团结、凝聚的强大精神力量。学校主楼前大草坪上由83届校友捐赠那尊“母与子”的雕像，最形象地表达了校友们对母校的这份感情。盼望你们继续支持母校，为学校的发展建设慷慨解囊，献计献策。总之一句话：新形势、新班子，希望得到老校友们一如既往的真诚支持。



## 校领导简介



贾怀勤教授

陈苏东教授

陈准民教授

徐子健教授

王正富教授

# 校领导简介

### 陈准民党委书记兼校长

陈准民，男，汉族，1951年11月1日出生于上海，中共党员，硕士研究生学历。1969赴吉林省延吉县插队；1974入上海外国语学院英语系学习，1977年毕业；1981年赴美国加州大学洛杉矶分校继续攻读英语，1983年毕业获硕士学位后回国任教；1986年任对外经济贸易大学讲师，1990年任副教授；1991年赴英国兰卡斯特大学管理学院进修经济管理、计算机应用和软件编程，1992年回国；1994年破格晋升为教授。

开设的课程包括经贸英语、经济管理和计算机应用，如《经贸英语口语》、《对外经贸信函》、《工商导论》、《工商管理中的教学法》、《互联网和经贸英语》等，独立编写并出版了《实用经贸英语口语》、《英语生意经》、《模拟期货交易》等教材和计算机辅助教学软件。在国内外学术刊物上发表了以上领域的科研论文多篇，如发表在英国学术刊物《Simulation/Games for Learning》上的论文 Learning Management English through Computer Simulation，善于运用现代科技手段，具有创新和开拓精神，管理能力强。1993年任对外经济贸易大学教务处处长，1996被国家教委聘为教育评估专家。1999年3月任对外经贸大学党委书记兼校长。

### 陈苏东副校长

陈苏东，女，汉族，生于1951年7月，山东寿光人。1979年入党，70年至74年在上海复旦大学外语系本科学习；74年至76年在新西兰维多利亚大学进修；87年至89年在美国西北密苏里州立大学学习，获美国文学硕士学位；94年至97年在美国堪萨斯大学攻读语言习得专业博士学位，80年被聘为讲师；90年被聘为副教授；97年晋升为教授。93年起历任对外经济贸易大学英语系副主任、国际交流学院院长；给本科生、硕士研究生讲授英语精读、泛读、口语、听力、语法、阅读、高级英语写作、英美文学概论、文学批评理论、语言习得、经贸英语研究、研究方法与伦文写作、英美散文欣赏等课程，指导硕士研究生6名，正式发表论文、译文10余篇；其代表性的如《原则与参数理论和语言教学》、《被动语态的跨语言研究》（97年中科院/香港大学中国语文认知过程研讨会交流论文）、《英语动词句型使用》等。其代表性的译著如王蒙拉勒著《黑暗之左翼》（蓝袜子丛书—世界妇女大会献礼项目—美国卷）、芭芭拉·皮姆《宾客满堂》（蓝袜子丛书—美国卷）、托妮·莫里森《诺贝尔文学奖获得者》《最蓝的眼睛》（社科院外文所美国心理小说项目）等。90年被聘任为北京市比较文学研究会副秘书长、北京市应用语言研究会秘书长。

## 徐子健副校长

徐子健，男，汉族，生于1955年3月，江苏扬中县人。86年加入中国共产党，79年毕业于原北京对外贸易学院（现对外经济贸易大学），80年代初至90年代初先后在美国克利夫兰州立大学、美国国际管理研究生院（在该院获得工商管理硕士学位）、美国南卡罗莱那大学、香港中文大学等学习和研究国际工商管理。92年晋升为副教授；95年破格晋升为教授。90年至98年先后担任对外经济贸易大学国际企业管理系（现国际工商管理学院）副主任、校长办公室主任、教务处处长；99年3月起任副校长。

先后为本专科生、研究生和各类经理培训班讲授过《国际企业管理》、《管理学原理》、《企业战略管理》、《组织行为学》等课程（能用英语讲授专业课程），指导过硕士研究生（含MBA）30余名。曾在美国、香港和意大利等地的数所大学短期讲学。独自撰写、主编和参编的著作、教材等共20部，代表性研究成果包括《国际企业管理》、《国际经营导论》、《国际营销中的文化因素》、《企业管理原理》、《国际营销学》、《国际经济贸易理论与实务》、《中国对外经济贸易五十年》等；译著2部；在国内外发表文章30余篇；合作和独立完成各类研究项目10余个。为若干国内外企业提供过咨询服务。担任中国粮油食品进出口总公司监事；中国成套设备进出口总公司监事；跨国公司研究中心理事；世界贸易组织研究会学术顾问；北京市高等教育研究会理事；国家“百千万人才工程”人选；北京市跨世纪理论人才“百人工程”人选。

## 贾怀勤党委副书记兼副校长

贾怀勤，男，1947年生，北京市人，中共党员。1965年北京四中高中毕业。1970年对外经济贸易大学外贸经济系本科毕业。1982年对外经济贸易大学国际贸易系研究生毕业，获经济学硕士。1984—1985年在加拿大进修。1970—79年在辽宁、河北从事基层工作，曾任工厂和外贸公司业务员、中学教员。1982年起在对外经济贸易大学任教。1983年被聘为讲师。1987年被聘为副教授。1993年被聘为教授。1989年任教研室主任。1994年任工商管理学院统计信息与数量分析系主任。1994年任校财务处长。主讲课程有：应

用统计、管理数量方法、商务调研方法、经贸统计、经济预测等。研究课题围绕统计和定量分析方法在经济贸易和企业管理中的应用，涉及对外贸易统计制度与方法、国际贸易统计数据比较、市场调研、财务管理等跨学科领域。专著《对外经济贸易统计概论》（1988年版）曾获外经贸部优秀研究成果中青年奖；教学研究综合项目《创设应用统计新型课程》获北京市优秀教学成果一等奖；《经贸统计数据的处理与分析》获北京市优秀教学成果二等奖；《世界经济一体化与原产地统计》获安子介国际贸易优秀论文一等奖（1998年颁）。此外，还有《应用统计》、《商务调研的策划与实施》等8部书籍，《中美经香港转口贸易实证分析》、《外国在华直接投资行为方面若干问题》、《论财会人员的职业道德建设》和《CAI在MBA教育中的应用》等数十篇论文。作为课题组牵头人所写的论文《世界经济一体化与原产地统计》在98年1月哈佛大学和联合国国际开发署举办的“中国融入世界经济”国际研讨会上宣读。1989年任芬兰赫尔辛基经济与工商管理学院客座教授，讲授研究生课程。1991年在美国南卡罗莱纳大学商学院从事课程合作开发。博士生导师、国务院“政府特殊津贴”享有者。

## 王正雷副校长

王正雷，男，汉族，生于1952年4月，上海市人。1970年9月入党。69年赴黑龙江生产建设兵团务农，72年入北京外贸学院外贸德语专业学习。76年赴德国海德堡大学和鲁尔大学攻读国民经济学。78年回国任教；80年任对外经济贸易大学讲师。87年任副教授；91年赴德国美茵茨大学任客座教授。92年回国；93年任教授。85年至99年先后担任中德语言培训中心主任、外贸外语二系主任、华德公寓总经理、德语系主任、国际交流学院副院长、中德学院院长。99年任校长助理。2000年2月开始担任副校长。独自撰写、主编和参编的著作、教材共10余部。代表性著作有《外贸德语会话》、《德汉经济贸易字典》、《德汉袖珍字典》、《废墟上崛起的德国》、《中德经济合作导论》等。先后在国内外发表学术论文10余篇。担任中国国际贸易学会理事；中国（海南）改革发展研究院特邀研究员和对外经济贸易大学校企合作董事长等社会职务。89年曾获北京市政府授予的“北京市优秀教师”称号。



## 校友介绍



55 届校友佟志广

佟志广 1933年生于河北省安平县。1949年秋考入北京师范大学。1951年7月毕业分配到贸易部茶叶公司。1952年被送入外贸学院学习。1955年毕业。人称“外贸黄埔一期”。1955年中国驻印度大使馆商务处工作。回国后在外贸部办公厅交际处当翻译。尔后又在中国驻孟买总领事馆工作。1981年被调往中国驻缅甸大使馆工作。1969年被下放到干校劳动。1972年被选为联合国常驻代表团成员。来到纽约。任秘书、顾问。后又调中国驻美联络处工作。任商务秘书。1976年出任中国粮油进出口总公司进口处处长。1980年任副总经理。1984年被派往香港。出任我国在境外最大外贸企业——华润公司常务副总经理、总经理、党委书记。1991年初任中华人民共和国对外经济贸易部副部长。1993被选为全国人大常委会委员、外事委员会委员、中国欧洲友好小组副主席。代表我国政府主持了对外经贸的多种重要谈判。尤其是中美知识产权、中国加入关贸总协定和关于中美市场准入等谈判。1993年至1998年为中国进出口银行董事长。第八、九届人大常委。



63 届校友郭东坡

郭东坡 1937年9月生。江苏江都市人。中共党员。毕业于北京对外贸易学院。并留校工作。曾任中国国际贸易促进会副会长。中国国际商会副会长。新华社澳门分社社长。澳门基本法起草委员会副主任委员。1995年5月任中国国际贸易促进会会长。中国国际商会会长。1997年7月至今任国务院侨务办公室主任。第七届全国政协委员。第八届全国政协常委。中国共产党第十四届中央委员会候补委员。第十五届中央委员。



63 届校友谷永江

谷永江 1939年7月生。河北省定县人。1963年毕业于北京对外贸易学院外贸经济系。1963年到中国机械进出口总公司工作。1971年在我驻加拿大使馆任商务三等秘书。1979年任中机总公司三处副处长。1985年至1988年任中机总公司总经理。1990年任对外经济贸易部副部长。1996年任华润(集团)有限公司董事长。



65 届校友石广生

石广生 1939年9月生。河北昌黎人。1965年入党。1965年参加工作。北京外贸学院对外经济贸易系毕业。高级经济师。1965年驻马里大使馆商务处工作人员。1970年外贸部小汤山“五七”干校劳动。1972年驻比利时大使馆商务处工作人员。1974年中国五金矿产进出口总公司办事员。1979年中国五金矿产进出口总公司副处长。1983年中国五金矿产进出口总公司副总经理。1986年对外经济贸易部驻上海特派员办事处特派员。1988年对外经济贸易部进出口司司长。1991年对外经济贸易部副部长助理。党组成员。1993年对外经济贸易部副部长。党组成员。1994年对外经济贸易部副部长。党组副书记。1998年3月对外经济贸易部副部长。党组书记。



65 届校友周可仁

周可仁 1940年10月生。江苏如皋市人。1964年6月入党。1965年8月参加工作。北京外贸学院对外经济贸易系对外贸易专业毕业。高级经济师。1965年驻丹麦使馆商务处工作人员。1974年外贸部地区三局干部。1977年驻马耳他使馆三秘(商务)。1981年外贸部政策研究室干部。1982年任经贸部政策研究室副处长、处长、副主任。1988年驻挪威使馆商务参赞。1991年经贸部欧洲司司长。1992年外经贸部贸易司司长。1994年外经贸部副部长助理。党组成员。1995年中国五金矿产进出口总公司总经理。1997年中共中央纪委驻外经贸部纪检组组长。外经贸部党组成员。1997年9月起任中共中央纪律检查委员会委员。1998年中国进出口银行董事长、行长。党组书记。1998年6月起改任党委书记。1999年3月外经贸部副部长。党组成员。



67 届校友杨壮生

杨壮生 1942年12月20日生。河北人。中共党员。1968年毕业于对外经济贸易大学。现任赛特集团有限公司董事长兼总裁。高级经济师。1973年北京燕山石化总公司外事办公室干部。1978年科技部国际合作司处长。1986年中国国际科学中心副总经理。1987年中国康华发展总公司公关部副总经理。1991年至今赛特集团有限公司总裁。



## 校友介绍

**唐之享** 1945年11月生，湖南东安人。毕业于北京对外经济贸易大学。现任湖南省人民政府副省长。历任零陵地区进出口公司办公室副主任，湖南省工艺品进出口公司副科长，湖南省对外经济贸易委员会副处长，望城县副县长，中共望城县委书记，湖南省对外经济贸易委员会副主任，党组副书记、主任，党组书记，湖南省贸易促进会副会长，中共娄底地委书记等职。

**王雪冰** 1976年毕业于北京外贸学院，1988年任中国银行纽约分行总经理；1993年5月任中国光大集团副董事长；1993年10月任中国银行行长；2000年3月任中国建设银行行长。

**刘金宝** 1952年9月生于上海。1976年8月北京外贸学院毕业后加入中国银行总行。1977年12月由总行选派往英国伦敦，在中国银行伦敦分行从事外汇、黄金交易业务。1981年10月回国，调往中国银行上海分行。1984年7月，任中国银行上海信托咨询公司副总经理，后任总经理。1988年12月，任上海分行副行长。1993年6月任该行代行长，翌年任行长。1997年8月来港工作，任中国银行港澳管理处常务副主任（主持全面管理工作）兼香港分行总经理。1999年1月任中国银行副董事长，中国银行港澳管理处主任兼香港分行总经理。刘金宝是第八届全国人大代表。先后获得1988年“上海市十大杰出精英”，1992年“全国十大杰出青年”和1994年“世界十大杰出青年”等荣誉称号。应聘兼任上海复旦大学副教授、上海财经大学教授等职。历任1999年香港银行公会主席，现兼任香港特别行政区策略发展委员会委员，2000-2001年香港同业结算有限公司主席，香港银行学会副会长，香港中国企业协会副会长，香港红十字会顾问团成员等社会职务。

**高西庆** 1953年生于西安。1974年就学于北京外贸学院外贸英语系。1981年获经济学/法学硕士学位。留校任教。94年评为教授；96年评为法学院博士导师。1982年公派赴美任加利福尼亚州格杰律师事务所外国法律顾问。在美国杜克大学法学院攻读美国法律，获法学博士学位。成为历史上第一位取得美国纽约州律师执照的中国公民。名列美国法律名人录和美国教育名人录。1988年回国参与创建中国证券市场的工作。1989年参与创办国家体改委下属证券交易研究设计中心。任首席律师，组织、参与了上海、深圳证券交易所及北京证券交易自动报价系统的研究、设计等工作。组织、参与了新中国历史上第一次国债承销工作。1990年创建海问证券投资咨询公司。91年创建海问律师事务所。其间参与起草了《股份有限公司规范意见》，参与了大量国营、集体、乡镇、中外合资企业的股份制转轨改造工作，包括中国第一个乡镇企业基金的策划和设计工作；第一只B股和第一只H股的策划设计、发行承销谈判、文件起草等工作。1992年5月开始参与由国家体改委牵头的“内地国营企业赴香港上市问题中港联络小组”法律组的谈判工作及国务院《股票发行与交易管理暂行条例》的起草工作。10月-1995年10月任中国证券监督管理委员会首席律师、发行部主任、发行审核委员会主持人、内港合作监管联络小组中国证监会方面主联络人。其间主持审核了数百家股份公司的发行上市申请。主持起草了大量有关中国证券市场的法规和自律管理规定。主持、参与了中国证监会与香港、美国、日本等国家和地区的证券监督管理部门之间有关法律、发行、上市、合作监管等问题的谈判和监管备忘录的签署。负责调查、处理了国内证券市场上数十宗违法违规案件。1997年任中国银行港澳管理处副主任、中银国际副董事长兼执行总裁，主持中国银行投资银行的重组、建立工作。在中外一些主要杂志上发表过数十篇论文，内容涉及反托拉斯法、投资法、金融、证券、公司法及法律哲学思想等。在中外仲裁机构担任仲裁员或首席仲裁员所裁决、处理的国际经济贸易纠纷案件涉及商事合同、国际投资、金融、证券等多个领域。在对外经济贸易大学和美国杜克大学教授的课程主要为比较证券法、公司法、民事侵权行为法、国际融资租赁及投资法等。现任中国证券监督管理委员会副主席。

**毛建华** 1975年北京外贸学院读书。1979年北京中国轻工总公司副处长。1982年美国美洲林业产品公司、三联公司，副总裁，总裁。1988年中国纸浆纸张进出口公司副总经理。1989年常熟五洋皮件有限公司董事长、总经理。1994年10月至现在江苏美迪洋集团董事长、总裁。



70届校友唐之享



78届校友王雪冰



78届校友刘金宝



78届校友高西庆



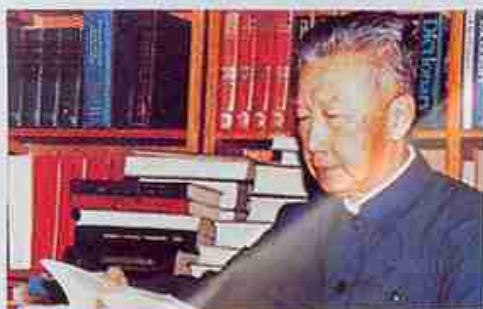
79届校友毛建华

群星

璀璨



## 博导风采



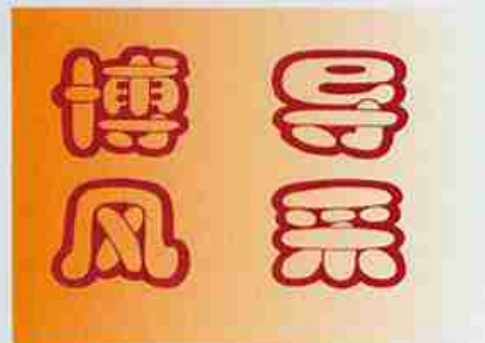
国际经济法专业博士生导师 沈达明教授



国际贸易专业博士生导师 王林生教授



国际贸易专业博士生导师 王绍熙教授



国际贸易专业博士生导师 薛荣久教授



国际经济法专业博士生导师 沈四宝教授



国际贸易专业博士生导师 贾怀勤教授



国际贸易专业博士生导师 陈欣教授



UIBE

与

WTO

## ——记国际贸易专业博士生导师薛荣久教授

□ 丁乙 罗晓亭

在学术界，说起对世界贸易组织的研究，我校国际贸易专业博士生导师薛荣久教授可以说占有一席之地。随着中国加入世贸的中美双边谈判结束后国内掀起的WTO热，全国各地邀请薛教授前往讲座的政府部门、企业和高等院校令他应接不暇。加上校内担任的本科生、研究生和博士生的教学工作，使他非常繁忙。

1960年毕业于我校(当时的北京对外贸易学院)的薛教授，今年已六十有四。在这样的年纪还能够站在学术研究的前沿，薛教授庆幸自己较早地接触到了当时在中国还属于学术禁区的西方国际贸易理论这个领域。本科毕业时，他成为我校第一批国际贸易研究生中的一个。读研期间，他接触到了西方经济学家的对外贸易理论课程，但当时这门课的名称叫作“资产阶级对外贸易理论批判”。不过，“批判”的过程起码是一种深入了解的过程。

1972至1976年，文革还没有结束，中国已恢复了在联合国的合法席位。薛教授从下放劳动的田间回到北京，被借调到外贸部国际司，有机会参与了我国参加联合国贸易与发展会议和第六届特别联大会议的准备工作，从而接触到三大世界经济组织——关贸总协定、世界银行、国际货币基金组织方面的一些研究资料。但那时中国仍在极左路线的阴影之下，政

府和学术界对这些组织的评价还局限在“美国对外扩张的御用工具”、“富人的俱乐部”等认识之上，因此仍采取了一种批判态度，自然谈不上加入的问题。直到70年代末开始实施对外开放政策，学术禁区被一个个打破后，1980年中国才成为世界银行和国际货币基金组织的成员。1982年，薛教授的《正确认识关税与贸易总协定的性质》一文，是第一篇为关贸总协定平反的学术文章，当时在社会上引起广泛关注。

作为这个领域的较早涉足者，薛教授从80年代初期开始直至今天，一直没有停止在GATT以及后来的WTO这个荒芜多年的学术园地上的开拓。研究需要交流，需要热心于此的老中青学者的共同切磋。1992年，在学校支持下，薛教授等创建了“对外经济贸易大学关贸总协定研究会”，由此我校形成研究GATT的热潮，这个热潮对整个社会研究“复关”的大氛围起到了推动作用。从“复关”到“入世”，中国融入世界的努力一刻没有停止，薛教授的研究也更加具有针对性和现实意义。他适时地围绕这一专题著书立说，他的文章经常刊载于各学术刊物的首篇。他所撰写的《世贸组织与中国大经贸发展》一书并获得1998年度“安子介国际贸易研究奖”。他培养的国内





第一批世贸组织方向博士研究生也成为当今研究 WTO 的一个活跃的青年学者群体。

薛教授认为：入世后，受到最大挑战的是企业，而我们目前对企业的研究太少；而研究企业，应以研究企业产品战略为龙头；一个企业能否生存，最主要的是看它的产品竞争力如何；企业应集中发展那些优势产品；要重视从产品研究开发到产品试制、生产乃至售后服务的全过程；就国内企业发展现状而言，凡有自己的技术，研究开发好的企业一般发展都较好，大都能根据市场变化及时调整产品。薛教授特别希望在对 WTO 的研究中，学术界和政府以及企业这三个方面得到很好的协作。他认为，从事世贸组织入世谈判的政府部门与学术团体有必要加强沟通。同时学者也要在认真研究世贸组织的基础上，脚踏实地、科学地分析一些问题，而不是夸夸其谈，如果缺少调查研究，还是不要“好为人师”。

薛教授更关注的还是我校的教学与科研。他在考虑，如何利用中国加入世界贸易组织的契机，把我校的学科建设搞上去。他透露消息说：在教育部支持下，我们正筹办在我校建立一个紧密结合我们专业特色的研究基地——世界贸易组织研究中心。“中心”的建立，是期望通过学者们的共同研究，带动全国的 WTO

研究水平的更快提高。薛教授说，这方面的课题非常多，如：中国如何在加入世贸组后发挥自己的作用，如何在其中享受应有的权利和履行必要的义务等。他认为，我校应在中国国际贸易理论的研究中居于首位。我们目前虽然暂时处于领先，但我们的研究工作仍存在很多问题，我校的学术空气还不够浓厚。因此，希望这个机构的建立，能够促使对外经贸大学发挥两个特色：一方面为到中国来的外国人提供权威的、比较完整的中国经贸方面的资料；另一方面，把国外有关世界贸易组织的理论和最新发展传递给国内企业。总之，要通过这个中心的建立，使我校在经济贸易方面成为连接中国与世界的—一个可靠的、权威的桥梁。这个中心将建成一个正式的行政机构，设有专职工作人员，拥有 400 多平方米的办公室和资料室。

薛教授深情地说：“我是经贸大的老一代了，我愿意为大家铺路，我希望有更多的优秀青年踏着我们这把梯子不断向着事业的高峰攀登！”今年，恰是薛教授在对外经贸大学任教的第 40 年，可谓桃李满天下。他希望工作在各条战线的校友们，不论身在国内或国外，不论在什么岗位上，都能始终关心和支持母校，把我们共同的对外经贸大学办好，让她为中国的对外开放事业做出更大贡献。



# 1999年 学校大事记

## 综述

1999年,对外经济贸易大学设有国际经济贸易学院,国际交流学院和国际工商管理学院等6个学院,海关管理系、人文科学系和信息经济系3个系,研究生部和留学生部2个部,共26个专业;有国际贸易、英语(对外贸易)、国际企业管理和国际经济法4个国家级重点学科,10个硕士点,2个博士点,设有国际贸易问题研究所、跨国公司研究中心和世界贸易组织研究会等9个研究机构和图书馆、计算中心、电教中心3个教学辅助机构。还设有经济英语培训中心,外贸英语培训中心和亚太工商管理培训中心等13个培训机构。

全校有各类学生14298人,其中:本科生2780人(含二学位生104人),专科生154人,研究生929人,留学生435人,成人教育生约1000人。有教职员工1222人,其中专任教师510人,专任教师中包括教授71人,副教授178人。此外还聘请外国专家20余人。毕业本专科学生602人,其中本科生564人(含

二学位生50人),专科生38人;毕业研究生94人,毕业成人教育生3011人,其中学历教育生2036人,非学历教育生975人。招收

本专科学生960人,其中,本科生825人(含二学位生60人),专科生135人;本届新生中有省市级三好学生47人,省市级优秀学生干部37人;招收研究生334人;招收成人教育生2598人,其中学历教育生1595人,非学历教育生1003人。

学校占地面积267000平方米,校舍面积18万平方米,图书馆藏书50万册,其中外文图书16.7万册。学校与美国、英国、加拿大等20多个国家和地区的60多所院校和研究机构建立了学术交流关系。全年教育经费总投入8903万元,其中中国拨教育经费2759万元,科研拨款13.6万元,其它拨款213万元,上级补助收入34万元,自筹经费5883.4万元,总支出8576.2万元,节余326.8万元。

## 留学生公寓竣工

1月,对外经贸大学留学生公寓竣工,经验收合格后正式交付使用。该公寓建筑面积为10880平方米,地下一层,地上6层,为框架结构。设有教室、

大小听力室、阅览室及咖啡因厅、多功能厅等房间,其中寓室208套,高级间12套。建筑首层南侧为花岗岩大理石,其余均为白色瓷砖饰面,房间安装铝合金门窗和分体式空调。公寓整体造型精巧美观,洁白高雅,是留学生居住和学习的理想场所。

## 建成数字化卫星 地面站

2月,应用数字接收技术的卫星地面站,在对外经贸大学电教中心落成并全面投入使用。该地面站采用了国际通用的数字DVB-S卫星接收设备,以及极轴全向接收天线,可同时接收英、日、法、意、西、阿、韩、俄八个语种的卫星节目,扩充了学校外语教学的声像节目资源,也为教学科研提供了方便。

## 举行华为奖学金 颁奖仪式

1月11日,对外经贸大学举行华为奖学金颁奖仪式。华为奖学金是由深圳华为技术有限公司于1996年为我校出资设立的,专门用于奖励在研究主教学及科研活动中取得突出成就的教师和学生。本届奖学金的评选,采取个人申请、评审小组评议的办法,共评选出1997-1998学年华为奖学金获奖者67名,其中教师10名,研究生57名。



### 召开师资工作会议

1月12日,对外经贸大学召开1998-1999学年师资工作会议,会议作题为《加大师资队伍建设的力度,推进“211工程”事业发展》的报告,分析了师资队伍建设的现状,提出了师资队伍建设的设想。会议提出,要在教师培养方面,鼓励中青年教师在攻读相关专业的硕士、博士;利用国家留学基金选派部分教师出国学习或访问;继续做好教师专业职称评定工作,引入竞争机制,打破专业职务终身制。在加强教师管理方面,采取多种聘用模式;进一步完善考核制度;建立有效的激励机制等。会议对《对外经济贸易大学教师专业技术职务晋升条例》和《对外经济贸易大学专业技术人员考核、聘任办法》进行了讨论。参加会议的有校、院系领导和教研室主任。

### 任命新一届校领导班子

3月17日,学校召开全校教职工大会,外经贸部部长助理安民宣读了外经贸部《关于陈准民等同志职务任免的通知》,外经贸部党组书记、部长石广生向新一届领导班子提出了希望和要求,并作外经贸形势报告。新一届校领导班子是外经贸部党组通过民主测评和组织考核选拔产生的,任期4年,并要在任职满一年后按有

关规定进行考核。5名新任校领导均为研究生学历,正教授,平均年龄48岁,比原班子平均年轻7岁。

### 召开外事工作会议

4月13日,学校召开外事工作会议,会议介绍了学校外事工作情况及国家有关规定,对今后外事工作提出了要求。会议指出,各单位要珍惜派遣教师出国进修的机会,以加强学科建设为出发点,慎重选好派出对象;在聘请外籍教师和专家时要把好质量关,将有限的资金用在“刀刃”上。在与国外院校合作办学中,既要考虑社会效益,也要考虑经济效益,重视提高合作办学的档次和水平。学校及各院系负责人出席了会议。

### 举办李向群烈士事迹报告会

4月27日,为纪念五四运动80周年,学校邀请新时期英雄战士李向群事迹报告团来校作报告。报告团成员讲述了李向群烈士的感人故事,与会700多名师生被李向群烈士的崇高精神深深感动。

### 举办企业出口对策高级研讨会

4月23至25日,我校与中国国际贸易学会、中国国际经

济技术交流中心在北京联合举办了“跨世纪的中国贸易暨1999年企业出口对策高级论坛”会议,来自外经贸部、人民银行、进出口银行、国家税务总局等政府部门官员,国家外贸公司的企业家,与我校学者、教授共同就当前的出口问题进行了探讨。就亚洲金融危机之后,如何适应世界经济新变化继续扩大出口,提出对策。

### 成立教学管理研究会

5月14日,学校教学管理研究会正式成立。在第一次常务会议上讨论通过了《教学管理委员会章程》,并对研究会的动作方式和今后工作设想进行了研讨。该研究会的任务职能是:组织教学管理学术研讨活动;交流教学管理信息;监督教学管理部门的工作。

### 举行中法中心98级学员毕业典礼

5月26日,学校举行中法高级企业管理干部培训中心98级学员毕业典礼,来自法国驻华使馆、法国驻华商社、外经贸部有关司局,中法合资企业、中外新闻界约200多人参加了典礼。校长陈准民,法国驻华大使毛磊、法国国家企业管理教育基金会秘书长居西先后致词,陈校长与居西先生向本届毕业的46名学员颁发了法国国家文凭“企业管理第三阶段证书”。



### 获经贸和企管法语 比赛金词奖

5月,我校法语研究生卢晓在经济贸易和企业管理法语比赛中获中国赛区第一名,夺得该项比赛的最高奖“金词奖”,并将赴法国参加颁奖仪式。经济贸易和企业管理法语大赛,由法国经济、财政、工业、文化部组织,法国驻外使馆文化处主持,每年5月在40多个国家和地区进行,比赛旨在促进经贸法语教学和研究,丰富和发展法兰西文化,从1988年创办以来,已有31万人参加,在世界法语界有很大影响。我国自1997年起举办过三届经济贸易和企业管理法语比赛,每届参赛者达300多人,今年有全国10余所开设经贸法语专业或研究方向的院校派人参加比赛,我校共派出20名学生。

### 图书馆开通电脑 检索系统

6月17日,我校图书馆电脑检索系统正式开通,这标志着图书馆自动化工作进入实际使用阶段。电脑检索系统开通后,读者可通过它检索到进入流通的全部中文图书书目和部分外文图书书目;读者也可通过校园网,在互联网的任何一台电脑上查检馆藏文献。

### 6名教授获政府 特殊津贴

6月30日,外经贸部举行1999年度政府特殊津贴颁发仪式,我校丁郁祁、朱凯、王玉清、林康、余恩莲、张范嘉6名教授获此项津贴。

### 英语和计算机统测 获好成绩

6月,99年全国大学英语统测,英语专业考试和北京地区普通高校非计算机专业学生计算机应用水平测试成绩揭晓。我校参加英语四级统测的学生564人,通过率为88.48%,参加英语六级考试的学生270人,通过率为62.22%。英语八级考试73人,通过率为83.56%,高出全国高校平均通过率29.31%。参加专业英语考试76人,通过率为89.47%,高出全国高校平均通过率17.67%。参加北京地区普通高校非计算机专业学生计算机应用水平测试637人,通过率85.71%,高出全市平均通过率15个百分点。

### 颁发安子介科 研成果奖

7月2日,对外经贸大学举行第二届研究生、本科生“安子介科研成果奖”颁奖仪式,10名研究生和14名本科生获得了“安子介科研成果奖”。该奖是我校向学生颁发的科研类最高奖项。在即将迈进新世纪的时候,将学生科研活动当作学校科研工作的重要组成部分,旨在引导学生开展科研活动,把

他们培养成为具有较好的综合素质的复合型人才。

### 召开暑期中层干部会

7月17日,对外经贸大学召开暑期中层干部会议,参加会议的有校党政领导和担任实职的新老中层干部近百人。会上宣读了校党委关于校机关各部门正副职的任命,就学校发展的几个重大问题进行了讨论。会议指出,学校改革和发展有了好的开端,但存在的问题仍然不少,要做的工作很多。首先要形成新的机关作风,提高效率,树立良好形象;第二,大力推进财务改革,开拓财源,做到透明、高效、合法,还要有利于调动各方面的积极性;第三,适应高等教育产业化、市场化,运用好办学自主权,办出自己的特色,包括人才特色,学科特色,教学方法特色等。

### 承办中日文化 交流讲座

6月30日,我校日语系受日本伊藤谢恩育英财团的委托,承办了中日文化交流讲座。外经贸部亚洲司司长郭莉和日本贸易振兴会海外投资顾问金丸健二先生应邀作了演讲,他们演讲的题目是“关于中日经贸关系”和“日本人与日语”。我校日语系师生,旅游学院的部分师生以及校外有关专家、学者120人听取了讲座。



### 举办高校改革 国际研讨会

7月31日,由对外经贸大学与美国蒙特利尔大学、澳大利亚科庭大学、英国卢顿大学联合主办,对外经贸大学国际经贸学院协办的高校改革国际研讨会在北京国际会议中心举行。此次研讨会的主题是“面向21世纪,改革大学体制”,主要内容涉及大学教学和科研的国际化、课程体系设置、远程教育、信息技术与大学教育、国际教育资源的利用、产学研合作模式、大学与企业的关系、大学资金筹措、学主管理、跨世纪大学改革的构想等。来自海内外的大学校长、专家学者、政府官员、驻华使馆文化教育参赞,以及企业界人士约200余人参加了研讨会。这个研讨会对我国大学改革和建立跨世纪的大学发展模式提出诸多建设性思路。

### 向朝阳区人民政府 赠匾

9月14日,北京市政协组织的城市综合治理组来到我校,实地检查周边环境的治理情况。校长陈准民向检查组介绍了朝阳区政府和小关办事处帮助学校解决环境问题的情况,并将写有“心系教育,造福朝阳”,“为官一任,造福一方”的铜匾分别赠送给朝阳区政府和小关街道办事处。

我校惠新里家属区紧靠惠新东街。过去,街边噪声和污染问题严重影响教职工居民生活。上半年,朝阳区政府通过教师来信得知这一情况后,区、街道领导高度重视,区长亲自到现场办公,提出整治措施,并派人督促落实,使拖了十多年的问题很快得到解决。广大教师为表达感激之情,一致要求学校给区政府和街道办事处赠匾。

### 出版《中国对外经济 贸易五十年》

9月29日,由对外经贸大学国际贸易问题研究所和外经贸部国际贸易经济合作研究院共同编纂的《中国对外经济贸易五十年》一书由当代世界出版社正式出版发行。该书通过大量事实介绍我国外贸事业半个世纪的发展历程和辉煌成就,资料丰富、内容广泛,是外贸系统唯一的一部全面反映我国五十年对外经济贸易事业发展的文献书籍,也是列入学校“211工程”计划的重点科研项目。

### 举办博士教师周末 系列讲座

10月至12月,对外经贸大学人事处与学生工作部联合举办博士教师周末系列专题讲座,7位博士教师分别为学生讲授了英国浪漫主义诗派、准则决策模型方法及其应用、亚

洲金融危机的理论挑战、中国中西部地区的对外开放、漫谈韦伯、收缩国有经济战线、诺贝尔奖与俄罗斯文学等专题。周末系列讲座活跃了学术气氛,丰富了学生周末文化生活。

### 举行研究生挂职 锻炼报告会

10月28日,我校举行“研究生挂职锻炼和公司实习报告会”,4名研究生在会上汇报了他们参加挂职锻炼和实习的体会。研究生部作了参加社会实践和公司实习总结。上学期,他们组织近80名研究生参加了北京市“高科技周”服务工作,还选派了4名优秀研究生赴美、日等国参加公司实习。今年3月,安排了10名研究生到珠海挂职锻炼。这些研究生在社会实践和实习活动中,表现出了较高的政治业务素质,受到挂职实习单位的高度评价。报告会上,孔蔚同学向学校图书馆转交了实习公司总裁捐赠的图书。

### 法学院获怡文奖学金

10月28日,我校法学院“怡文奖学金”签字仪式举行。怡文奖学金是北京怡文律师事务所设立的,奖学金期限为5年,金额为每年3万元,目的在于加强与对外经贸大学法学院的交流,促进我国的法学教育,鼓励学习优秀的学生,培养出高质量的法学专业人才。



### 召开小语种发展规划座谈会

10月14日,我校国际交流学院召开小语种中短期发展规划座谈会,参加会议的有小语种学术委员,学系主任和教研室主任。会议根据小语种教学现状,讨论制定了中短期发展规划。主要目标是:根据市场和建设的要求,适时适当地扩大招生;转变教学思想,注重教育质量;改进教学手段,实现教学规范化;在教师中提倡爱岗敬业,讲职业道德,遵守教学和政治学习纪律。

### 确定博士生导师遴选基本原则

10月21日,学校学位评定委员会召开会议,讨论通过了《对外经济贸易大学博士生导师遴选基本原则》。该文件规定,将根据学校学科建设发展和学科结构调整的总体规划,制定招收培养博士生的计划,确定博士招生总数;在已有博士学位授权学科,专业设置,确定招收培养博士生的指导教师岗位;再根据指导教师岗位以及担任指导培养博士生教师所应具备的基本条件遴选指导教师;博士生导师遴选工作每年进行一次。

### 成立硕士研究生联谊会

10月22日,召开的工商管理和法律专业在职硕士研究生代表会议决定,成立对外经济贸易大学工商管理和法律专业在职研究生联谊会。目前,工商管理,法律专业和国家机关分流班学员组成的在职研究生达565人,已经成为我校研究生中的一个重要群体。建立这样一个群众性联谊组织,有利于加强研究主与学校的联系,有利于增进在职同学之间的了解,有利于研究主学术和文体活动的开展。

### 3名学生入选扶贫支教团

11月,我校选出3名学生参加2000年青年志愿者“扶贫接力计划——研究生支教团”。这是由共青团中央、教育部共同组织,团中央青年志愿者行动指导中心具体实施的一项活动,旨在贯彻党的十五届三中全会和中央扶贫开发工作会议精神,充分发挥高校人才优势,鼓励更多的高校学生关心支持和参与扶贫接力计划,形成高校学生支持贫困地区教育事业的稳定机制,该计划于1998年正式启动,受到了地方政府和群众的普遍欢迎。

校党委发出通知后,应届本科毕业生报名踊跃,52名报名者中,学生党员骨干达85%以上。经院系初选,学工部复选,医院体检,研究生部面试等层层程序,耿逢春等3名同学入选。他们将于2000年8月,奔

赴国家确定的贫困县,进行为期一年的志愿服务。

### 通过“211工程”建设项目中期检查

11月23日,对外经贸大学接受了对外贸易经济合作部专家组的“211工程”建设项目中期检查。专家组听取了陈准民校长关于学校“211工程”建设情况的总体汇报和四个重点学科负责人的汇报,审阅了有关文件材料,参观了学校校园网,多媒体教学实验室,图书馆,教学管理系统等部分“211工程”建设项目以及4个重点学科的建设成果展览。经过认真讨论、研究和评议,专家组一致同意通过对《对外经济贸易大学“211工程”建设项目中期检查自评报告》及各个子项目汇报,校园网络建设项目进展情况汇报等的审核。检查组希望学校加快建设进度,早日实现预定的建设目标。

### 举办商业英语课题设置研讨会

10月30日,我校外贸应用外语研究所举办了商业英语课程设置研讨会,中国国际贸易学会国际商务英语研究会京津地区会员院校及有关院校的代表应邀到会。会议围绕商业英语课程设置现状与设想进行了交流与研讨,各校代表就1999-2000学年联合学术活动

## 大事记

计划作了初步协商，并达成了共识。

### 召开教学工作研讨会

11月25日，对外经贸大学99年教学工作研讨会召开。会议以加强师资队伍建设和提高教学质量为主题，提出了一些比较新颖的思路。即师资队伍建设和提高教学质量必须遵循其内在的规律和原则，以学科建设为基础，以课程建设为导向，把人才市场的需要作为出发点；必须有公开、公平、公正的机制作保障，确保群众监督，鼓励公平竞争，淡化人治；适当借鉴西方发达国家的作法，引入市场机制，实行契约化管理，由计划体制下身份管理转向岗位管理；适当加大各院系学科发展与建设的自主权；进一步明确校、院、系权责，在职责范围内各司其职，各负其责。来自各教学单位的领导、教师共87人参加了会议。

### 举办法制教育展览和报告会

11月15日-22日，我校师生参观了设在主楼大厅的法制教育展览。这个图片展览是由朝阳区检察院制作并展出。12月8日，朝阳区检察院反贪局刘旭东副局长应邀来校作了题为《如何预防职务犯罪的报告》，全校中层干部和校办企业经理参加了报告会。

举办法制教育展览和报告会的起因是7月我校原基建处

处长高晓栋因涉嫌挪用公款罪被朝阳区检察院刑事拘留，后强制逮捕。为从这一案件中汲取教训，校党委、纪委决定广泛开展法制教育，加强党风廉政建设，改进学校管理，增强干部抵御腐败的能力。

### 召开电子商务专业设置研讨会

12月9日，我校继续教育学院召开高等职业教育电子商务专业设置及课程建设研讨会。与会人员认为，电子商务专业的市场潜力巨大，培养电子商务类的专门人才，是一项具有前瞻性的工作；电子商务专业人员应具备多方面的知识和技能，即有一定的从事外贸业务的经验，掌握外贸知识和现代信息技术，有一定的外语基础；电子商务类专业的培养对象一般应是全国外贸及相关领域的管理人员和进出口企业的业务人员；继续教育学院在开设电子商务专业方面有一定的资源优势，在高等职业教育办学方面积累了一定的管理经验，下一步将认真研究高职电子商务专业的教学方案，师资配备及教学保障设施等问题，尽快完成高职电子商务专业的论证和申报工作，力争2000年开办该专业。国家信息安全管理委员会、外经贸部计算中心及学校有关院系领导参加了研讨会。

### 设立环中律师事务所助学金

12月16日，环中律师事务所助学金捐助仪式在我校国际会议厅举行。环中律师事务所是由曾在我校获学士、硕士学位的王雪华律师创办的。该事务所决定在对外经贸大学法学院设立助学金，金额为每年3万元，其中2万元用于资助10名贫困学生，1万元用于法学院学生学术活动。王雪华在校时是一个“穷学生”，早在留校任教期间就产生了要凭自己的力量在法学院设立助学金的愿望。经过艰苦努力，他的事业不断发展，却始终没有忘记母校，没有忘记帮助贫困学生。捐助仪式上，王雪华等3名律师向10名学生发了助学金，还与法学院签署了2000年助学金协议书。

### 关工委受国家教育部表彰

12月24日，在全国教育系统关心下一代工作表彰大会上，对外经贸大学关心下一代工作委员会被教育部授予“全国教育系统关心下一代工作先进集体”，北京高校中获此殊荣的只有我校与北方交大两家。表彰大会在中央教育电视台演播室举行，副校长兼关工委主任陈苏东、离退休工作处处长兼关工委秘书长朱忠田和我校离休干部、曾在战争年代担任



过周总理警卫员的成军同志参加了表彰大会。

### 中国市场策略管理 课程班开学

12月5日,我校有关院、处主办的中国市场策略管理课程香港地区班在香港举行开学典礼。在此之前,我校高国沛教授已向香港学员讲了第一课,题为“中国市场营销环境”。中国市场策略管理文凭班,是由对外经贸大学港澳台办公室牵头,国际工商管理学院,国际经贸学院与香港企业管理学会、澳门高等教育协会共同举办。课程班在香港和澳门两地开设,为期12个月,由我校上述两个学院选派资深教授讲课,共分9个专题讲解内地市场的特点及营销策略。本课程的目的使港澳地区工商界高级行政人员了解中国市场,提高其在内地投资的专业知识水平,共同推动港澳地区和内地经济的发展。

### 《“入世”机遇与挑战》 一书出版

12月,由对外经贸大学国际贸易问题研究所与社科院研究院共同撰写的《“入世”机遇与挑战—中国加入WTO的宏观分析与行业对策》一书,由人民出版社正式出版。全书23万字,是中美WTO双边协议签署后出版的有关入世问题的新

书,因而资料、信息新,很有针对性;本书课题组对有关行业作了深入调查,掌握了大量情况。根据WTO规则和我国的承诺,对入世可能给这些行业带来的影响,作了客观、全面的分析,具有较高的参考价值。

### 七十老太读MBA

10月,我校企业管理研究生课程班来了一位70岁老太太,叫王文华,高中学历,退休前任北京叉车总厂厂长。她上MBA课程不是为了拿文凭,而是想了解市场经济的一些规律,对自己过去管理企业的得失进行反思。七十老太上MBA,一时成为新鲜事,开课当天十几家媒体的记者赶到现场采访。她所在的国际工商管理学院退回了她的学费,还向她赠送了课本和学习资料。

### 对外经济贸易大学 出版社内部改革将 迈大步

对外经济贸易大学出版社(原对外贸易教育出版社),成立于1983年6月,由对外经济贸易大学主办,对外贸易经济合作部主管,主要出书范围为对外经济贸易、外语类特色书种。1993年以来,出版社出版图书上千种,印数上千万册,其中20多种荣获部委级奖励。出版社的改革思路是:实行企业化管理,调整用人机制和分配

机制;拓宽选题范围,发扬出书特色;坚持依法经营,争取较好的经济效益和社会效益。

(吴兴旺供稿)

## 重要通知

(一)

由于孙维炎同志提出辞去校友总会会长一职,经学校研究决定,在新一届校友总会理事会召开之前,由校党委副书记兼副校长贾怀勤同志(70届校友)履行校友总会会长职责;由校办主任刘园同志(86届校友)履行校友总会秘书长职责。以上职务有待新一届校友理事会确认。

(二)

经多方考证和上一级领导部门批准,对外经济贸易大学成立时间由1954年提前至1951年(中央高等商业专科学校成立)。为此,2001年秋,对外经济贸易大学将隆重庆祝建校50周年。校庆的筹备工作即将启动。母校热诚欢迎广大校友提出富于创造性的50年大庆庆典方案和建议。

对外经济贸易大学  
2000年4月

## 对外经济贸易大学上海校友分会 第一届理事会成员名单

### 名誉会长

陈淮民 对外经济贸易大学校长、教授。

汪尧田 1960年前任北京外贸学院教师，现上海外贸学院教授，世界贸易组织上海研究中心主任。

王宝臣 69届校友，现任中国金茂集团股份有限公司总裁。

汤宝山 65届校友，现任上海国际贸易中心有限公司董事，中方总经理，上海市外商投资企业协会常任理事，长宁区政协委员。

李佩玖 65届校友，现任上海外航服务公司总经理。

孙玉刚 66届校友，现任上海航运交易所副总裁，上海市人大代表。

王志佳 62届校友，现任上海海关业务规范处副处长。

周峻 69届研究生，现任东方集团上海荣恒国际贸易公司总经理。

### 会长

谢君毅 68届校友，现任北京阳光国际货运有限公司上海分公司总经理。

电话：021-63574708 63574700

传真：021-63574709

手机：13901797106

### 副会长

韦文健 68届校友，现任上海机械设备进出口公司董事长。

封福海 64届校友，泰国归侨，曾任上海外贸学院院长，驻丹麦大使馆商务参赞，第七届全国人大代表，现退休。

### 秘书长

邢宝康 68届校友，现任上海开隆投资开发公司党委书记，副总经理。

### 副秘书长

孙致清 61届校友，《文汇报》主任编辑。

袁克勤 59届校友，上海外贸学院副教授，上海市国际贸易学会组织部副部长。

## 对外经济贸易大学江苏校友分会 第一届常务理事会成员名单

### 会长

时文焕

### 副会长

朱世炎 王林 何菊英(女)  
陆文民 朱孔义 刘志英(女)  
丁育生 段周佳(女) 吕为为

### 秘书长

朱世炎

### 副秘书长

陆文民 许宇峰 童爱华(女)



## 对外经济贸易大学深圳校友会

## 第三届理事会成员名单

1999年12月11日经深圳校友会推委会全体大会一致通过

## 名誉会长

张鸿义 原深圳市副市长 现任香港南洋商业银行董事长  
宋海 深圳市人民政府副市长

## 顾问

邱庆芳 深圳市经济发展局副局长  
郭进宝 原对外经贸大学副校长  
刘振亚 第一届校友会会长  
穆德富 第二届校友会会长  
张利通 第二届校友会副会长

## 特邀顾问

严丽婉 国际商报记者  
吴广峰 中国恒银集团深圳公司副总  
黄斌 深圳市嘉利投资有限公司总经理

## 会长

杨新华 宝安区人民政府巡视员

## 副会长

李小敏 沙头角海关关长  
谢朝明 深圳市贸易发展局局长  
李涛强 大信集团总经理  
吴肇荣 深圳外贸进出口联运公司书记  
张建军 宝路丰进出口公司总经理  
高峰 中国恒银集团深圳公司总经理  
聂耳祥 深圳兴发贸易公司部经理  
李黎影 美国LAND公司办事处代表  
曹忠民 深圳丝绸纺织品进出口公司副总经理

## 秘书长

黄伟明 福田区商业贸易公司总经理助理

## 副秘书长

李军 深圳海关办公室  
屈唐垠 深圳市大信实业有限公司董事  
刘国林 深圳信通律师事务所律师  
陈士 平安保险公司  
毛国花 深圳市辅导学院  
宗波

## 秘书

李玉燕 法国兴业证券  
祁政 沙头角海关  
王俊 深圳鸿波通信实业有限公司  
柳波 深石化综合商社董事会秘书处

## 理事

黎伟雄 深圳同乐海关  
唐福宝 深圳皇岗海关办公室  
纪文泓 深圳市荣恩实业有限公司  
曹锦辉 深圳大鹏海关  
张春明 深圳海关保税处  
李锐 深圳海关调查局调查处  
冯丹彤 深圳市金城印刷有限公司经理  
刘保华 广东国际合作集团深圳公司副总经理

## 祖国大陆企业如何间接 在台湾参与申办公司

经理班第三期校友 上海市天一律师事务所律师 李梦舟

问：听说台湾允许祖国大陆公司占20%以下的外资或港资企业在台湾投资申办公司，不知手续如何办理？

答：应备齐有关材料（尤其是证明大陆资金只占20%以下的材料）向台湾“经济部”商业司第一科申请认许，经认许给予认许证后，再向在台湾境内设立分公司所在地的省（市）政府建设厅（局）办理分公司设立登记之后，始得在台湾境内营业。

申请认许时应提供如下证明文件：

一、申请主办公司的营业执照副本；二、申办在台公司营业范围；三、资金总额及在台营业所用资金金额；四、在台湾境内指定的诉讼及非诉讼代理人姓名、国籍、住所或居所及其授权证书；五、公司章程；六、股东会或董事会对申办台湾公司的决议；七、在台营业计划书等。

问：含有陆资的公司（大陆资金占20%以下的公司，下同）在台申办的公司在台湾境内营业所用之资金，有何规定？

答：含有陆资的公司在台湾境内所用之资金，应受《台湾公司及股份有限公司最低资金标准》规定限制；其所营事业依“台湾法令”，须经许可者，并应依各该“许可法令”有关最低资本额之规定办理。

问：含有陆资的公司申请认许，有关公司名称使用有何规定？

答：一、含有陆资的公司申请认许，如公司名称非中文时应译成中文，并标明国籍及公司组织之种类；

二、认许对象为：“外国公司”、“香港公司”而非“外国公司和香港公司之分公司”，所以申请认许时公司名称无须加具“××分公司”字样。

三、外国公司、香港公司申请认许前，应先依“公司名称及业务预查审核准则”之规定，向台湾“经济部”商业司第六科办理公司预查，其名称之使用，并受前述准则和台湾《公司法》第十八条规定之限制。

四、含有陆资的公司登记使

用名称为中文者，其申请认许之名称应与其本公司登记同。

问：含有陆资的公司在台湾境内的负责人为谁？是否即其在台湾分公司之经理？

答：含有陆资的公司应在台湾境内指定其“诉讼及非诉讼代理人”，该人并为含有陆资的公司在台湾境内之公司负责人。至于陆资公司在台湾分公司之经理，就“执行职务”之范围内，固为公司负责人，但其权限与职能尚与“诉讼及非诉讼代理人”有别。如果含有陆资的公司指派的“诉讼及非诉讼代理人”兼任在台湾分公司之经理，当然可以。

问：含有陆资的公司无意在台湾境内营业，而指派代表人在台湾境内为业务上之法律行为应报明哪些事项？所报明之事项有变更时应如何处理？

答：含有陆资的公司无意在台湾境内营业，而指派代表人在台湾境内为业务上之法律行为时，应报明之事项有：（1）公司名称、种类、国籍及所在地。（2）



公司股本总额及本国设立登记之年、月、日。(3) 公司所营之事业及其代表人在台湾境内所为业务上之法律行为。(4) 在台湾境内指定之诉讼及非诉讼代表人之姓名、国籍、住所或居所。(5) 设置代表人办事处者, 其所在地。以上报明事项如有变更, 应向“台湾经济部”办理报各事项变更。

问: 含有陆资的公司能否在台湾购置地产? 其受理机关为何?

答: 含有陆资的公司经认许后, 可以依法在台湾购置其业务所需之地产, 但应以其本国或该公司所在地区法律准许台湾公司购置地产为条件。其申请应向台湾省(市)政府建设厅(局)提出, 并转呈台湾“经济部”核准。

问: 在台湾申请办理公司登记的主管机关及其职权为何?

答: 一、台湾“经济部”商业司的受理范围:

(1) 外商认许、报备、实收资本额新台币一亿元以上及公司所在地在金門、马祖地区之台湾公司。(2) 依台湾“外国人投资条例”及“华侨回国投资条例”设立之公司(含有陆资的公司)

二、台湾省政府建设厅的受理范围:

其实收资本额未达到新台币一亿元X所在地在台湾省辖区内

之台湾公司及外国分公司(含有陆资的公司)

三、台北市政府建设局受理范围

实收资本额未达到新台币一亿元其所在地在台北市辖区内之台湾公司及外国公司(含有陆资的公司)

四、高雄市政府建设局受理范围:

实收资本额未达到新台币一亿元其所在地在高雄市辖区内之台湾公司及外国公司(含有陆资的公司)

五、台湾“经济部”加工出口区管理处受理范围: 加工出口区内之公司(含有陆资的公司)

六、台湾科学工业园区管理局受理范围:

科学工业园区内之公司含有陆资的公司)

问: 含有陆资的公司在台湾境内经营范围, 有何限制规定?

答: 一、其经营业务, 不得违反台湾法律、公共秩序或者良风俗。

二、其经营业务, 依台湾法令须经许可者, 应经行业主管机关许可, 才能经营。

三、其所经营业务, 受依台湾“外国人投资条例”第五条第三项授权订定的(侨外投资负面列表)的限制。在电力工业、邮政、通信、金融、保险、证券期

货、不动产、石油、化学制品等36个行业类别, 66大项中规定了禁止和限制的投资的项目。这些项目侨外投资者(含有陆资的公司)不能经营, 其余都可以按规定程序申报经营。

问: 含有陆资的公司认许及分公司登记应附文件及规费?

答: 含有陆资的公司新设认许, 执照费二千元新台币, 另按在台湾境内营业所用资金缴纳四分之三的规费。

问: 含有陆资的公司间接进入台湾参与设分公司, 台湾的法源为何?

答: 最重要的法源之一有: 一九九二年九月十八日施行的《台湾地区与大陆地区人民关系条例》第七十三条。

另一个最重要的法源: 一九九七年四月二日台湾公布的《香港澳门关系条例》, 是台湾规范台港、台澳关系而制定的基本法律, 也是含有陆资的公司从香港间接进入台湾参与设立公司的法源。

台湾《港澳关系条例》第41条规定, 香港或澳门之公司组织, 在台湾地区营业, 准用公司法有关外国公司之规定。“前项公司组织, 如大陆地区人民、法人、团体或其他机构, 持有资本达百分之二十以上或参与实质控制之程度者, 得不予认许。经认许者, 得撤销之。”

## 祖国大陆法院民事判决

### 到台湾法院申请认可和强制执行的法律实务问题

台湾民主自治同盟海南省委员会专家咨询委员会委员 李梦舟

1998年5月26日公布并施行的《最高人民法院关于人民法院认可台湾地区有关法院民事判决的规定》,启动了海峡两岸法院间的联系和协作。笔者现就受理海南省某公司为原告的海口市中级人民法院(1995)海中法经初字第54号民事判决到台湾地方法院申请得到认可和将可申请台湾地方法院进行强制执行的法律实务问题等及相关案例、意见提供给司法界参考,给企业界了解,且求教于两岸的律师界、司法界。

一、两岸相互间的相互承认与执行的法律性文件。

#### 1. 祖国大陆

1998年5月26日最高法院公布并施行的《最高人民法院关于人民法院认可台湾地区有关法院民事判决的规定》(以下简称:《认可台湾法院民事判决的规定》)第2条指出:“台湾地区有关法院的民事判决,当事人的住所地,经常居住地或者被执行财产所在地在其他省、自治区、直辖市的,当事人可以根据本规定向人民法院申请认可。”《认可台湾法院民事判决的规定》第18条“被认可的台湾地区有关法院民事判决需要执行的,依照《中华人民共和国民事诉讼法》规定的程序办理。”

#### 2. 台湾地区

1992年7月台湾“立法院”三读通过的《两岸关系条例》,其中第74条规定:“在大陆地区做成之民事确定裁判,民事仲裁判断不违背台湾地区公共秩序或善良风俗者,得申请法院裁定认可。前项经法院裁定认可之裁判或判断,以给付为内容者,得为执行名义。”1997年4月

18日台湾“立法院”三读修正通过《两岸关系条例》第74条,“院会”修正为:“在大陆地区作成之民事确定裁判,民事仲裁判断,不违背台湾地区公共秩序或善良风俗者,得声请法院认可。

前项经法院裁定认可之裁判或判断,以给付为内容者,得为执行名义。

前二项规定,以在台湾地区作成之民事确定裁判,民事仲裁判断,得声请大陆地区法院裁定认可或为执行名义,始适用之。”台湾“司法院”80.7.8(80)院台厅一字第050199号函称:“大陆地区非属外国,其委托协助事件,无《外国法院委托事件协助法》之适用,其直接委托我国法院调查证据,尚乏法律可据,兹行政院大陆委员会已委托海基会处理两岸之中介事务,则有关司法协助事项,宜经由该会中介办理”。

台湾1998年5月6日修正《两岸关系条例施行细则》,第54条之一:“依本条例第74条规定,声请法院裁定认可之民事确定裁判,民事仲裁判断,应经行政院设立或指定之机构或委托之民间团体验证。”

两岸都不将对方法院视为外国法院,法律事件均以其现行法律、法规为受理准则,两岸间的区际司法联系与协作关系有别于国际间的司法协助关系。多法域国家(联邦国)不同法域之间都是在政治上统一的情形下进区际司法协助,这与海峡两岸暂时没有统一,经济和人员交往又十分密切的情况有所不同;所以祖国大陆和台湾之间的区际司法协作是比较特殊的司法协作。目前没有一套可以共同操作的程序



和方法。

祖国大陆法院认可台湾地区法院的民事判决，台湾法院也从1998年5月26日起依《两岸关系条例》74条办理对祖国大陆法院的民事判决认可。声请强制执行的法律事务。

二、祖国大陆律师代理可能将要到台湾声请认可或声请执行案件的法律实务问题。

祖国大陆法院对涉台经贸纠纷案件的判决确定生效之后，如果台湾当事人败诉并负有给付义务，该台商在大陆又没有财产可执行；祖国大陆法院无法直接执行其在台湾的财产，但根据台湾《两岸关系条例》74条，可以通知声请人向台湾该管的地方法院声请认可并强制执行其在台湾的财产。笔者受理的案件 简述如下：

1999年10月15日，台湾板桥地方法院民事二庭法官陈世杰先生在（立股）88年度声字第68号民事裁定书中裁定：认可祖国大陆海南省海口市中级人民法院于西元1995年10月26日所为（1995）海中法经初字第54号民事确定判决。这是祖国大陆人民法院的民事判决，涉及财产给付的，即据此可向台湾地方法院申请强制执行的第一件民事生效判决在台湾地方法院得到认可。海口市中级人民法院（1995）海中法经初字第54号民事生效判决在台湾板桥地方法院得到认可，启动了祖国大陆人民法院的生效民事判决在台湾申请强制执行的程序。

另台湾法院有认可或不认可祖国大陆人民法院不涉及财产强制执行的民事判决案例。笔者收集有以下案例。分述如下：

A、不认可祖国大陆法院的调解书。台湾板桥地方法院法官张竟文先生在声字第977号民事裁定书中认为：河南郑州市金水区人民法院作成之离婚事件民事调解书，不是生效民事判决和仲裁裁决。（1）不符合《台湾地区与大陆地区人民关系条例》第74条第1项规定。（2）台湾法院亦不得成立离婚之调解。（3）对海基会的验证，依据《台湾地区与大陆地区人民关系条例》第7条及《施行细则》第8条规定即：

依本条例第7条规定推定为真正之文字，其实质上证据力，由法院或主管机关认定。郑州市金水区人民法院离婚民事调解书；声请认可；被板桥地方法院裁定：“声请驳回”。

台北地方法院士林分院法官徐昌锦先生在声字第333号民事裁定书中认为：“按在大陆地区作成之民事确定判决，民事仲裁判断，不违背台湾地区公共秩序或善良风俗者，得申请法院裁定认可，《两岸关系条例》74条第1项定有明文。故而，得声请法院认可者，自以因争议而在大陆地区作成之民事确定裁判或仲裁判断为限。经查本件声请人声请本院裁定认可者系广东省乐昌县人民法院作成之民事（离婚）调解书，而非〔民事确定裁判〕或〔民事仲裁判断〕，有该民事调解书在卷可稽，则按诸首揭说明，声请人之声请，自难准许。”广东乐昌县人民法院的因是民事离婚调解书，而非民事生效判决或民事仲裁裁决，声请认可不予准许。

B、祖国大陆人民法院民事判决中的判决离婚的理由不符合台湾《民法》第一千零五十二条第一项第一款至第十款的原因，或同条第二项的，台湾地方法院不予认可。

台湾台北地方法院法官郑丽燕小姐在573号民事裁定中认为：根据《两岸关系条例》52条第2项规定，上海市杨浦区法院民初字第453号民事判决所持理由与台湾判决离婚采有责主义政策相悖，依台湾地区法律（即台湾《民法》一千零五十二条规定）上开判决予以认可于法不合，应予驳回。

祖国大陆法院判决离婚符合台湾民法一千零五十二条二项规定的认可。

台湾板桥地方法院法官张竟文先生在其家声字第24号民事裁定书中称：“次查大陆地区江苏省南京市中级法院判决声请人与杨某某离婚，其立论基础核与台湾民法第一千零五十二条第二项所定夫妻间有重大事由，致难以维持婚姻之离婚事由规定相当，亦不违背台湾地区公共秩序或善良风俗，按诸上开说明，声请人声请

本院裁定认可该离婚裁判,洵无不合,应予准许。”

纵观台湾法院审理的上述申请认可的案件,其主要依据《两岸关系条例》第74条第1项:在大陆地区作成之民事确定裁判,民事仲裁判断,不违背台湾地区公共秩序或善良风俗者,可以向台湾地方法院声请裁定认可。但祖国大陆法院主持下进行调解而制作的民事调解书,台湾地方法院根据《两岸关系条例》第74条第1项,“在大陆地区作成之民事确定裁判民事仲裁判断”,没有包括“民事调解书”为由,对祖国大陆法院制作的生效民事调解书申请认可事件,一律予以驳回,不予认可。祖国大陆律师(或法官)在受理可能将要到台湾法院申请认可或申请强制执行的涉台民事、经济案件时,宜了解祖国大陆法院的生效民事判决书,生效民事调解书,到台湾法院申请认可或申请强制执行的不同法律效果。要注意到祖国大陆法院的民事调解书目前台湾地方法院不予认可即不可能声请强制执行的法律实务。祖国大陆法院的离婚判决在台湾不当然使两岸婚姻关系消灭,一旦祖国大陆法院离婚判决不被台湾法院认可,该夫妻双方将变成在祖国大陆“各不相干”,可恢复单身身分,但在台湾仍是夫妻的两岸双重身分的情况。

律师法官宜了解台湾《民法》中关于判决离婚的法律规定及台湾夫妻之间的财产制度,两岸婚姻五万多对每年尚在增加,但离婚、继承事件时有发生。自1987年11月台湾放部分民众来祖国大陆,十多年间台湾有一千六百万人次来过祖国大陆探亲、旅游、经商。有三百多万台湾民众持有祖国大陆的台胞证。大陆有二十五万人去过台湾。(98年的数据);台湾有四万家企业在祖国大陆,雇佣员工四百万左右,祖国大陆法院审理有关台湾的民事案件在1992年以后年均增加7%,经济案件年均增加2.6%。因此就衍生了大量涉及两岸间的民事、经济法律事务在管辖地法院判决后到对岸承认和执行的法律事件。

其次中美两国达成双边协议,中国有望加入WTO,将冲击台湾“戒急用忍”的经贸政策;海峡两岸经济往来将来会更加频繁,律师如何充分利用两岸的法律空间,为当事人提供有效的法律服务,是一个新的值得开拓的律师业务。

目前涉及上述类型涉台的民事、经济案件A:宜争取判决形式结案。

B:宜多了解台湾有关涉及大陆的法律、法规。大陆法院生效民事判决,在台湾法院申请认可事件中,台湾法院依据《两岸关系条例》第74条、52条第2项、第7条,《施行细则》第8条,台湾《民法》等分别裁定认可,可申请强制执行;或驳回,即不一律认可祖国大陆法院生效民事判决。有些涉台民事案件操作时如果没有注意两岸间法律的差异,就可能造成无法到台湾声请认可及声请强制执行的涉台民事案件。

台湾方面对大陆法院的调解制度,应予充分了解。调解书应准用《两岸关系条例》74条;台湾《民事诉讼法》第416条第1项,第380条第1项规定:“调解与和解,确定判决有同一效力。”但台湾司法院91年11月19日以(94)秘台家行民三字第20524号函称:……按台湾地区与大陆地区人民关系条例第74条所定得声请法院裁定认可而取得执行名义者,应在大陆地区作为之民事确定裁判或民事仲裁判断,并以给付为内容者为限,该条法之规定甚明,而得为执行名义之诉讼上调解,《强制执行法》第4条第1项3款专款明定,与民事裁判属不同款别。就上述两种法律参互以观,该条例74条所指民事确定裁判,宜解为不包括:“民事调解书”在内。

台湾司法院以《强制执行法》第4条第1项第3款以专款明定,与民事裁判属不同款别为由,认为《两岸关系条例》74条:所指民事确定裁判,宜解为不包括“民事调解书”在内,与台湾《民事诉讼法》第416条第1项,第380条第1项:关于“调解与和解,确定判决有同一



效力”法条不相适应,不利于两岸经贸纠纷在大陆的调解工作,促使讼争解决经济纠纷。台湾原大法官,现台湾文化大学法学院院长杨建华教授指出:“大陆调解书附有理由,形同小判决书,调解亦属判决。因此有必要研究是否将调解亦纳入上述《两岸关系条例》74条认可范围。”

至于祖国大陆法院的民事判决、仲裁判断,台湾法院认可的准则是什么,根据《两岸关系条例》第74条规定:必须是不违背台湾地区公共秩序或善良风俗,但是何为公秩良俗?没有明确的解释。

台湾司法院司法行政厅研究认为,不违背台湾地区公序良俗的三项认可标准:

一、大陆法院的判决违背专属管辖者:例如:有关婚姻无效或撤销婚姻,禁治产,收养无效,死亡宣告,不动产分割等,因与公益有关,不予认可。

二、认可大陆法院的判决,仅审查其判决内容有无违背台湾地区公秩良俗。

三、公共秩序和善良风俗,原是不确定的法律概念,是否违背该规定,应就个别具体案件来探究。台湾司法院行政厅认为:“法院认可大陆判决时,应注意大陆判决是否依台湾“宪法”保障人民基本权利的原则;应注意保障台湾地区人民福祉的原则。”但这两个原则是比较抽象的,哪些是基本权利?哪些是福祉?台湾应制定可操作性的法规进行规范

目前台湾地区人民自由进出祖国大陆,在大陆参加民事诉讼方便;诉宪有保障。然而台湾法律目前并没有开放祖国大陆人民到台湾参加民事诉讼,大陆当事人诉权在台得不到保障时,大陆法院对台湾法院涉及大陆当事人应到台湾应诉的民事判决,依据《人民法院认可台湾有关法院民事判决的规定》第9条2项,自难以认可。台湾方面应修正和制定有关法律、法规,保障祖国大陆人民的诉讼权利以及建立有利于两岸司法协作的操作程序和体系;以利促进海峡两岸各方面的交流与合作。

上海市天一律师事务所律师、海南省台资企业协会会员李梦舟

电话:(021) 63576998(办)

021-62897819

传真:(021) 63576995(办)

021-62790746

上海手机:13012869413

台湾手机:00886-933415961

## 征稿启事

新的一期《校友通讯》与大家见面了。由于时间原因，组稿范围不够广泛，编辑质量也存在一些问题，请校友们谅解。

我们的办刊宗旨是架起两座桥。第一座是母亲与校友之间的桥；第二座是校友之间的桥。这两座桥既是信息之桥，更是感情之桥。因此，本刊稿件的范围也应该是非常广泛的。比如可以是以下几大类：

- 1、校友信箱：校友对学校办学的建议意见；对校友工作的建议；校友之间相互交流的信息。
- 2、校友联络网：校友工作单位及联络方式；校友工作的变动。
- 3、校友风采：校友在工作岗位上取得的成绩，获得的荣誉；我们特别希望大家都来提供采访线索，不论职位高低，只要有特色，我们将前往采访，在本刊作及时报道。
- 4、往事回忆：校友在学校读书或工作期间的难忘经历，师生之情，同学之谊；校友在工作岗位上的难忘经历等。
- 5、老照片。

我们真诚希望校友们积极参与，踊跃来稿。我们希望大家共同努力下，能把《校友通讯》办得越来越好，使之真正成为广大校友的朋友，受到你们的喜爱——既好看，又实用。

校友分散在全国和世界各地、各个岗位，这给本刊的发行工作带来困难。为此，欢迎校友们个人或集体订阅本刊，以便我们掌握印数。目前本刊出版周期暂定为每年两期。

来稿请寄：100029

北京和平街北口 对外经济贸易大学校友总会 丁澂中收

联系电话：010-6449. 2118

传 真：010-6449. 3861

对外经济贸易大学校友总会

2000年4月



## 《校友录》上

## 怎么没有我的名字



在波兰驻华大使馆门前

——记59届校友、波兰前任驻华大使 兹·古拉尔赤克  
文 / 紫丁

## 三好学生古拉尔赤克同学

让我们与他一同回到50年代、前马厂那个朴素的大院子。这儿，就是刚刚挂牌的北京对外贸易学院。院内有一幢不大的红砖楼房和几排平房，朗朗的读书声至今似乎还在附近老住户的耳畔回荡，间或还能听出几声洋腔洋调。新中国最早的外贸专业外国留学生在这个院子里与中国大学生一起学习和生活。在这群金发碧眼、大鼻子的“老外”中，就有他——古拉尔赤克同学。入学时他才18岁。他记得第一天上课，他只听懂了一个词，而且还是俄语：“Пять”即数字“5”。度过半年的语言听力关，他的学习才算进入角色。他最喜欢的专业课是国际市场行情，另外还对中国历史、地理方面的课程非常感兴趣。同学们发现，这位活泼、英俊的波兰留学生好厉害，他的功课大都是“优”！他于是成为留学生中唯一的“三好生”。他至今还保存着那枚三好奖章，提起这个荣誉，他极为自豪。

汉语作为他的第一外语，成为以后伴随他数十年事业发展的重要工具。有意思的是，他的第二外语——英语，也是在北京外贸学院打下最初基础的。因为作为涉外专业院校，学校要求学生们必须具有较高的外语水平，每个中国学生毕业时都至少要有一门外语能达到听、说、读、写俱佳。而作为外国留学生的他，也与中国学生一起上“外语”课，他选择了英语。可以想象，他听课时如何先将波兰语和汉语之间加以转换，然而再将英语和汉语加以联系，

1994年8月至1999年10月，北京日坛路，波兰驻华大使馆，代表波兰共和国主持着这个国家对华事务的最高长官竟是我校1959届毕业生——兹·古拉尔赤克同学。他的中国名字为：齐免武。他上任大使不久，就与母校取得了联系。他拿着一本不知从哪得到的《校友录》，第一句话便问：里边怎么找不到我的名字？这确实是《校友录》的一个疏忽：遗漏了五、六十年代的早期外国留学生。古拉尔赤克于1954年进入北京外贸学院大门，在这里足足读了5年书，1959年，当他回到波兰时，是揣着这所中国大学颁发的本科毕业文凭走上工作岗位的——他是北京外贸学院的“正牌军”。他的普通话标准得令人惊讶。他在中国先后生活了二十多年，而他的夫人又是中国人。他给人的亲近感，既源自语言的无障碍，更出于感情的相通和默契。尽管已过去了四十多年，但那一段与他宝贵青春相伴的、特定时代的特殊情感经历，似已融入了他的血肉之中。



一九五六年  
与  
中国  
姑娘戈湘湘结婚。

这可真是“外”而“更外”了。他如今能够熟练地使用中、英、俄、葡四种外语。前两种外语都是他中国留学的果实。留学生们还和中国学生一起参加同样的课外活动。他对修建十三陵水库的义务劳动印象最是深刻。不过他不明白：为什么中、外学生劳动的时间不一样，为什么留学生要受“照顾”，只在工地住3天，而中国学生却是连续住了7天（或10）。集体劳动令他兴奋，这是他第一次和这么多的中国人在一起劳动。他想起了在波兰家乡时参加的一些劳动和各种青年团的活动。校园到处荡漾着青春的旋律。而这其中，属于他们留学生的那些节拍极为独特。当时他是在华波兰留学生会主席，在各种社会活动中自然是活跃分子。体育方面他在波兰时就是运动员，有着多项专长。他很自然地成为北京外贸学院田径队和排球队的主力。那次，他率领的在华波兰留学生排球队差点打败了蒙古国家排球队！

留学生与中国学生的作息时间大不相同，这也是5年中他最无法适应的方面。中国学生生活规律严格：早6时必须起床出操，晚10时必须熄灯睡觉。而外国学生的夜晚却是娱乐活动最为活跃的时间，他们难以想象10点钟怎么能躺得下去。早上，自然要睡到临上课才起床。一座小红楼，下面住中国学生，顶层住外国学生，每到晚10点，下面黑洞洞一片宁静，上面却是灯火通明，歌声伴着各种器乐在北京的夜空飘荡。

1956年，他与北京电方设计院翻译、苏州姑娘戈湘湘相识并相爱。当时，中国人与外国人谈恋爱还不被众人理解，他们于是决定快速结婚。校领导对此表示理解并为他找了间小屋

作新房。婚礼在学校食堂举行，还搞了个舞会。他的第一个孩子出生在苏州，取名丽丽——一个中国或波兰都用得非常普遍的女孩儿名。回忆起这些往事，古拉尔亦克大使诙谐地说：“我的大学生活‘内容’真是不少：学了外贸，当了三好生，还谈了恋爱，结了婚，并且有了女儿。我打破了好几个规矩：一是中国女人不许和外国男人恋爱结婚；二是大学生不能结婚；三是结婚不许同住；四是大学生更不能生孩子。”他在中国建立了事业和生活的基础，这一基础确定了他生命之舟的定位和航行线路。当然，真正奠定他今天事业成就的，还是他走出大学校门后不懈的奋斗。

#### 从外贸人员到波中友好使者

毕业后，古拉尔亦克进入波兰一家外贸公司工作。不久，中国与苏联、东欧国家的友好关系开始步入低潮。政治气温的变化，对波中两国贸易关系自然产生了影响。他的妻子是中国人，按照规定，他不能从事与中国有关的贸易。于是，巴西成为他第一个常驻的国家。他在外贸部门工作了13年。

1972年，国际环境发生了向着有利于中国方向的大转变。在华沙一家外贸公司任科长和高级商务专家的古拉尔亦克的工作性质也由此开始发生重要变化：他的工作领域开始从外贸转向了外交；他的工作区域也集中转向了中国。从此，他事业的航船驶向了那个他所熟悉的、带着他青春梦境的港湾。在以后的24年里，他常驻中国达16年，曾任二等秘书、一等秘书、参赞、临时代办。1994年8月19日，他被任命为



女儿生于中国苏州，儿子生于巴西里约热内卢。





1997年初，古拉尔赤克校友邀请59届老同学和母校老师在波兰大使馆聚会。

波兰共和国驻中华人民共和国特命全权大使。经过多年充分准备，他终于回归到自己在世界大舞台中的最佳位置——从事促进对华关系事务。

他说，他被任命为驻华大使，表明波兰政府对中国持友好态度。因为他本人是中国人民的老朋友，他要在促进波中友好这个总目标下，首先发展两国的经济贸易合作。他认为，波中的合作很有潜力，除了两国目前同样处于经济发展较快时期，都需要与外界的合作外，更因为我们两国毕竟是老朋友，而且是真朋友。他说，波兰同中国一直保持着很好的关系。中国最近几年来经济迅速发展，是个很有经济潜力的大国。波兰愿意同中国进行有效的合作，特别是经济合作。他希望继续保持两国高级领导人之间的相互往来……”

在大使位上，他每天从早上7点多开始一直工作到深夜，被称为工作狂。因为在他的四年任职期内，他要为波中友好做很多的事情。他的任务之一是促成中国有关高层领导人访问波兰，为波中两国各个领域的合作做出不懈的努力。他闲暇时间的消遣是到山上郊游、采蘑菇、打桥牌；他对波兰历史特别感兴趣。他说，和中国一样，波兰近代以来遭受的民族苦难是深重的：18世纪曾遭普鲁士、奥地利和沙俄三次瓜分，二次大战中又遭受德军和苏军占领的

巨大民族灾难，德国法西斯在波兰康斯维辛集中营犯下的惨无人道的罪行至今仍令整个世界战栗；他同时为波兰的这个民族近代以来诞生了哥白尼、居里夫人、肖邦、密茨凯维奇、显克维奇、米罗什、雷蒙托等伟大的科学家和文学、艺术巨人而骄傲，他说：你知道吗，诺贝尔文学奖的得主中有三位波兰作家和诗人！

他以愉快的语调总结说：“我这辈子一直都很活跃，在外交场所也是如此。我在中国有各方面的朋友。我喜欢中国文化，还喜欢中国的烹饪。我的女儿和儿子都在从事与中国有关的工作。儿子在波兰国际电视台工作，经常制作关于中国的电视片，报道中国问题。我们的家庭是波中家庭，两者各占一半的‘股份’，是最小的波中‘合资公司’……”。

1999年10月底，活跃在波中外交舞台多年的慈·古拉尔赤克大使卸任回国。26日，他在大使馆举行告别酒会，特别给母校发来了邀请。那个晚上，笔者没有听到平时总伴着他的爽朗笑声。

2000年4月8日，笔者给他在波兰的家中打去长途电话，得知了64岁的古拉尔赤克校友的最新信息：他现任波兰总统国际问题顾问。他特别提出：希望继续保持与母校的密切联系；他的办公室电话为00-48-22-695 2255；传真：695 2250。

# 我人生最重要的阶段 是大学时代

——访83届校友、国务院侨务办公室主任郭东坡

文/紫丁

## 1. 外贸学院十余年—— 确立理想、锻炼能力

1958年夏，来自江苏扬州农村的郭东坡走进北京对外贸易学院校门。他的名字引起了大家的注意：居然取了一个与宋代大文豪同样的名字！然而，扬州“东坡”也不得了，二十多年后，他先后成为中国国际贸易促进委员会副会长、会长，中华人民共和国新华社澳门分社社长，中华人民共和国国务院侨务办公室主任，中共中央委员。

采访郭东坡时，中央电视台正在播放电视连续剧《钢铁是怎样炼成的》。这位现任国务院侨办主任避开他最辉煌的贸促会、澳门、侨办三大阶段先不谈，却特别强调说：“如果说我人生最重要的阶段，应当是我的大学时

代，它为我后来的事业发展打下了基础；不仅仅让我作了知识的准备，更让我确立了人生观，而且至今没有改变。”他说：“大学时代，保尔、吴运铎是我们的偶像。他们的书《钢铁是怎样炼成的》和《把一切献给党》是同学们争相传阅的‘流行小说’。这些书，成为我生活的一个转折点，我开始思考，人活着是为了什么。我入学后第二年就入了党，还是班长。同学们在一起经常讨论的问题是：怎样生活才算最有价值？这既是我们的口号，更是我们内心的追求，我们真正是把自己与国家紧密地连接到了一起。”

细心的同学发现，郭东坡经常和班里的女团支书李国华在一起。李国华来自上海，性格活泼，讲话声音清脆。相形之下，郭东坡显得温文尔雅，有点内向。李国华中学时代就入了党，“资格”比郭东坡还老，班长书记，配合默契；国华东坡，志同道合。充满理想之光、青春之火的大学校园，把两个年轻人的心连在了一起。

1963年，郭东坡大学毕业。“国家的需要



国务院侨办主任郭东坡





在江泽民、中国贸促会会长郭东波作为温哥华贵宾团团长受到隆重礼遇

个工厂——精美印刷厂当党支部书记。虽然他不懂印刷，但过去做政治工作、组织工作的经历帮了他。作为“班长”，他把大家凝聚在一起，为一个共同的目标而努力。在他领导下，印刷厂成为当时北京市印刷系统的明星企业，在全国同行中也颇有名气。

1982年，郭东波被直接提拔为贸促会副主任，不久

就是我们的志愿”在当时决不是一句时髦的口号。他高兴兴地留校担任了政治辅导员。“做人的工作本不是我的专业，如果说我后来担任领导工作还做出了一些成绩的话，那么当辅导员这8年应该说为此做了准备。这段经历让我积累了如何做领导工作的经验。”郭东波说。不久，外贸学院辅导员郭东波和外贸部政治部干部李国华，这对五载同窗的老同学喜结连理。

## 2. 贸促会二十年—— “从士兵到将军”

60年代末，象许多大学一样，在“轰轰烈烈”的文革中，北京外贸学院宣告解散。郭东波来到了外贸部，先后在综合计划局、政工组工作。一年多时间里，他做了一些外贸业务，但主要还是做人的工作。夫妻同在一个单位，毕竟工作不便。一年多后，也就是1972年1月，郭东波调入中国国际贸易促进委员会。

正是在贸促会，一种叫作“机遇”的东西开始向郭东波微笑。于是，他“从士兵到将军”，在事业的舞台上开始扮演越来越重要的角色。从最初他在贸促会的位置——办事员，确实看不出与将来的会长有什么联系。

他的第一个“官职”是在贸促会下属的一

又成为党组副书记。四十岁出头的郭东波成为贸促会领导班子中最年轻的一个。这是他人生的第一个大挑战。在这之前，他做的工作大都是党政工作，现在一下推到业务性极强的领导岗位上，能胜任吗？当时就有人认为他不懂贸促会业务，对他的领导能力持怀疑态度。怎样适应这么一个繁重的工作任务？平和温厚的郭东波的信条是：既然组织信任，就要千方百计，豁出命来也要干好。他努力使自己成为三外——外交、外贸、外经的专家，他的工作和为人受到贸促会广大职工的信赖和尊敬。

郭东波在贸促会的20年，分为前18年和后2年。1990年他以副会长离开，中间隔着澳门新华社分社5年，1995年他又以会长的新职务回来。1996年，他率团赴美国参加中美贸易主题大型研讨会。一位号称是美国三大“中国通”之一的美国教授在会议发言中多次提出中国在保护知识产权方面的无法可依。面对这位“中国通”的不实之辞，郭东波向会议主持人提出要临时发言。他的声如洪钟、抑扬顿挫的讲话赢得热烈的掌声。在国家尊严和利益受到伤害的时候，向以宽和著称的他挺身而出，表现了政治上的智慧和胆略。

### 3. 澳门新华分社五年—— 面对最严峻的考验

1990年，正值“六四”之后一个非常特殊的时刻。郭东坡在他贸促会副主任办公室里突然接到要他赴任新华社澳门分社长职务的调令。准备的时间仅三天，而这之前他从没去过澳门。

此时国外敌对势力对中国施加了强大压力，澳门人对中国的前途疑虑重重。可以想象，他初到澳门会是什么样的情景。他刚放下行李，还没洗脸，就被新闻记者包围了。紧接着，是闪烁耀眼的镁光灯和一连串敏感，令他应接不暇的提问。他镇定如若，侃侃而谈，记者及在场人们发出一片赞叹。

澳门5年，确实是郭东坡工作经历中最紧张、最艰难的5年。但一向乐观的他想到：这样的时期，这样的地点，这样的职务，如果对我是困难，对别人也一样地困难。当然，人的能力有大有小，但最重要的是能有一种不被困难吓倒的精神。

紧张的5年，既指政治环境，也指工作任务本身。他要做的事情实在太多：结束葡文是澳门唯一官方语文的历史；推进澳门公务员本地化和法律本地化；加强中葡在澳门经济发展中的友好合作；筹建澳门国际机场等大型工程……。为此，这5年他经常是“寝不安席，食不甘味。”

对这5年，澳门新闻媒体做了公正的评价。华侨报纸评论说：“郭社长以他的坦诚、谦逊，踏实和平易近人的工作作风，以及‘不是来澳当官而是来澳工作，为澳门同胞服务’的工作精神，还有他的思想和才干，融入澳门社会，融入澳门同胞中，同澳居民一起为社会的安定、繁荣和平稳过渡而操劳，经过了五年的努力，他不仅做出了成绩，同时亦赢得澳人的感情和依赖。”他在澳门的5年，到任时人们观望

疑虑，离任时人们却惜别依依。澳门中华总商会、澳门基本法协进会、澳门工联会、澳门新闻工作者协会、澳门中华教育会、澳门归侨总会等澳门所有社团和机构，为郭东坡寄语欢送。澳门总督韦奇立代表澳葡政府为郭东坡举行了规模空前的欢送宴会，场面隆重热烈。

他骄傲地说：“用句时髦的话，这5年对我来说，是‘闪光’的5年，没有虚度，有一种成就感。”

### 4. 侨办三年—— 未离“外”字本行

郭东坡从澳门回到贸促会只两年，就再一次接到调令，担任中华人民共和国华侨事务办公室主任。这个职务再次让他感到意外。1997年，农民出身的郭东坡成为第一位没有华侨背景的国务院侨办主任。

随着逐渐进入角色，他发现侨务工作其实很大程度上也是涉外工作。由于他过去多年从事外贸，加上在澳门新华分社的经历，他一到侨办，就发现和海外华侨、华人的共同语言非常多。他说：“过去的朋友中很多人既是华侨社团组织的负责人，又是商界领袖。过去我工作中接触的那些朋友，同样也是一见如故的感觉。不论是贸促会还是澳门新华社分社或者侨办，确实有共同点，一是都离不开外贸和外交；二是都带着较强的民间性质。之所以这项事业



1995年，郭东坡新华社澳门分社任内访问葡萄牙时与葡国总理苏亚雷斯合影



选择他，除了他知识和能力的条件外，或许另一重要原因就是他的那种宽厚的性格，这使得各方面的人群都能接受他，从而营造出一种凝聚和团结的氛围，更有力地推动工作的开展。他说，为华侨服务，要为他们事业的发展积极主动地提供帮助，排忧解难。他们最需要的是来寻找好的合作伙伴，好的合作项目，好的合作环境。因此合作的基础应该既对侨胞有利，也对国家也有利。这是我们工作的出发点。一位欧洲侨领听了他这番话，把他引为知音。

1998年，在亚洲金融危机阴云未散，世界经济形势变幻莫测，中国的合同外资金额连续两年不降，沿江地区又发生百年不遇洪灾的严峻形势下，由侨办主办的“98中国中西部地区对外经济技术合作洽谈会在长沙举行。该会的外商和侨胞甚至大大超过了两年前同样由侨办参与主办、大获成功的郑州中国中西部经济会。引资成果出人意料。郭东坡认为，此会的最主要成果不只是签订的协议而是实际的“推介”作用。即：让中西部地区与国际经济界、企业界有了更多的接触，更多外商进一步了解了中西部，为双方今后的合作奠定了基础。郭主任表示，这也是举办这次洽谈会的初衷。媒体评价：“这次洽谈会有如此多有实力，有影响的外商出席，国侨办主任郭显然功不可没。这位前中国贸促会会长借助贸促会的渠道，将一批欧美跨国公司、日本的著名财团，包括其驻京机构，邀请到中西部洽谈会。同时，这次洽谈会也为各界侨办为侨服务提供了一次很好的机会。”

### 5. 夫唱妇也唱—— 相濡以沫的夫妻部长

人们都说郭东坡的形象越来越潇洒了。他平时在办公室，经常是身着西服便装，里面露出黑色T恤高领，令这位大干部显得更富于朝气，而且平易近人。与他谈话的人都会被他的宽厚的长者风度和朗朗笑声所感染。是乐观的人生态度使他永葆不断进取的精神状态；是美满的家庭生活令他青春永驻。

郭东坡与李国华这个“双料”部长家庭是

媒体关注的话题。李国华不愿意接受记者的采访。郭东坡对这个话题却不忘讳。他大概是太希望借个机会表示一下对夫人的感激了。

他用一种骄傲的口吻说：“我们家从来没请过保姆！”接着他深情地说：“李国华是典型的贤妻良母，即使当副部长后，她对家庭的照顾也没有减少。很多人不相信，我家从没请过保姆，而家里却是一尘不染。她这个女强人，强就强在付出的劳动特别多。她特别勤劳，不管工作还是生活都是一样。工作上更是特别勤奋要强，别人能做的，她决不落下。第一个孩子出生前，我去四清，等我回来时，孩子都会笑了。她并没有因为照顾孩子而影响工作。当时我们住在一间小平房里，用煤球炉取暖。南方人不会封炉子，大冬天，房间冷冰冰的，她经常是穿着衣服睡觉。当时收入低，孩子的衣服都是她自己动手做，老大的衣服小了就给老三穿，再小子就上边加载裤腿，下边缝一截裤腿。他对孩子的照顾可谓无微不至，即使白菜萝卜，她也要做出花样来让孩子喜欢吃。”夫妻二人最共同的一点就是：工作上不讲价钱，生活上不伸手。这样，努力向上成为这个家庭的生活主调。

李国华与郭东坡的经历最大的不同是，她工作三十多年，从来没离开过外经贸部。在这里，她从一般干部做起，然后当副处长、处长、副司长、司长，她的办公室一直在经贸部大院的二号楼没挪过窝，直到她担任部长助理、副部长后，才从二号楼搬到了一号楼，但仍然没出那个院子。她没有特别的“传奇”，她用自己不变的理想，用从不松劲的执着，一步一个脚印扎扎实实地辛勤工作，最终换来了事业丰收。令郭东坡难忘的是，他去澳门常驻，已是外经贸部人事司司长后又升任部长助理的夫人，因为不能陪同前往而感到特别内疚。郭东坡说：“我在澳门‘独身’5年，但她也是国家干部，有自己的工作，我不愿意她放下自己的工作。我对她说，我的生活能力很强。其实，一个人在外，生活上确实有一定困难。她更是觉得自己没尽到妻子的责任，并说只要一到退休年龄，她马上回家照顾我……”





与夫人、外贸部副部长李国华共同为泰国贸易展剪彩

郭东坡和李国华，同年同月生，同年同月入大学。他俩几十年相濡以沫，志同道合，相敬如宾，相互勉励，共同进步。他们的结合令人羡慕。

### 6. 三十七年的工作经历—— 各种岗位都是锻炼和积累

郭东坡毕业37年，换了四、五个工作岗位。他想告诉年轻校友的是：人的一生，到底干什么很难预料，但不管做什么，对自己都是学习，对以后都是积累，因此都很宝贵。比如在学校当政治辅导员和在工厂的经历，对推上领导岗位都是重要的学习和积累。因为领导岗位，首先是做人的工作：如何带好队伍，带好班子。特别是主要领导人。到了澳门，如果没有外事的经历，可能都不知如何面对媒体。

他说，年轻人对工作不要总觉得专业不对口。你过去学的那点专业只是打了个很有限的基础，一些常识性的东西，不要以为自己就是某一行的专家了，离专家还远着呢。学校学的有用，但要到实践中，还要在岗位上继续学习和丰富。不要回避而且要争取每一次给予你锻炼的机会。不要把自己局限在一个小范围里。比如搞法律的，如果没有其它方面的知识，很难设想能成为一个法律专家。有谁不接触侨务工作就能说自己是这方面的专家？海外三千多万华侨、华人，学什么干什么的人都有。

要做事，必先做人。他说，当领导就是当

班长，你是班长，更是班里的成员，你不要以为自己比别人高明，这样就能带领大家工作，尊重别人的智慧，就能很好地团结别人。大家说他没有领导架子，他觉得整天摆出一副领导架子，动不动就发火。那是无知的表现。你是公仆，谁见到过仆人向主人大发雷霆？”他感谢母校给了他很多，尤其是让他确定了人生的方向。他说：“我党讲反腐倡廉，制訂了若干规定。要我说，

只要你把人生观价值观解决得比较好了，自律才能谈得上，因为有一个内在的东西在约束着你。”

郭东坡平时脸上总挂着笑，很少有发脾气的时候。但面对腐败现象和反腐败，他却是语出惊人。他说，官员不是老爷，是公仆，要弄清自己的位置。该要的要不要的坚决不能要，不该你享受的就千万不能享受，心里要有一道长城。这些道理说起来容易，做起来难。郭东坡认为，中国人有许多难能可贵的文化传统，它们潜移默化在生活里，你把它们用好了，就是一个成功者。

他的事业好像是一个多米诺骨牌，第一张牌倒下后，一张张全都顺热跟着倒下去。而他坚持认为，这“第一张牌”，就是他的大学时代和政治辅导员生涯。



与夫人李国华时常一起出席外事活动





## 从外贸人员

# 到实业家

——记79届校友、江苏美迪洋集团董事长兼总裁毛建华

文 / 紫丁

地处长江口的常熟，“风水”好，即使大灾之年也不会颗粒无收，因此称“常熟”。生于斯，长于斯的农家孩子毛建华，从这里走进北京外贸学院，再从这所大学走向世界经贸舞台，最终却又回归家乡，在常熟这块江南宝地创出了一番大事业。

### 一、北京——纽约——常熟

1975年，生长于常熟农村的毛建华进入北京外贸学院，成为一名外贸专业大学生。那年，他20岁。1979年，24岁的毛建华毕业，被分配到中国轻工业品进出口总公司，成为一名外贸工作者。巧的是，以后凡带“5”和“9”的年份都成为他事业的转折点。

他1979年初大学毕业时，中共十一届三中全会刚刚结束。从此，对外开放成为不可动摇的国

策。毛建华记得，毕业前夕，刚从东南亚和香港访问回来后即参加十一届三中全会的外贸部李强部长亲临外贸学院，为毕业生们作了一个报告。李部长谈到，中国外贸从此将要大发展，而目前外贸人员的素质还不够高；今后的外贸人才首先要精通外语尤其是英语，要了解外贸的国别方向，懂得经济法律，知道专利、保险等等；大学毕业只是学习的开始，真正要开懂一个外贸还需要在工作里去学。李强部长也是常熟人，听着那带着浓重常熟乡音的讲话，毛建华比别的同学多了一层亲切感，他想到了自己该如何成为象李强部长所说的高素质的外贸人才。

在中国轻工业品进出口总公司，毛建华逐渐展露出作为优秀外贸工作者的才干。四年后，他被公司派往美国分公司常驻。从中国到美国，他

## 校友人物特写

不仅用普通人的眼光看到了外面的世界,而且开始以专业人员的眼光透视着外贸的内涵。

在美国,他发现小皮件产品有相当的市场。他联想到家乡常熟在皮制品加工方面有悠久历史:早在民国初年,常熟就有了皮革作坊;50年代,常熟生产的皮鞋外销苏联、东德等国;70年代,连他的家乡赵市镇也建起了皮鞋皮件厂。毛建华发现了中国农村与世界市场之间的联系。他开始重新认识自己的家乡,认识那个普通的江南农村与美国之间的经济贸易联系。他为此而兴奋不已。他与美商算了一笔账:如果把美国的皮件订单拿给常熟的乡镇企业加工,不仅产品质量能够保证,而且成本将大大降低。美国商人点头称是,不过美国人也看到了毛建华算的另一本账:中国苏南的乡镇为此将有成千的农民告别土地,成为挣工资的工人,两笔帐显然都有利可图——何乐不为呢!

1985年初,春节的鞭炮响彻常熟水乡。从美国回乡探亲的30岁的毛建华,正与赵市镇的干部们商谈着在他老家瞿巷村兴办中外合资皮件企业大计。几天后,更加响亮的鞭炮声震荡了江南大地,常熟,也是整个苏州地区第一个村办中外合资企业——三联皮件公司宣告建立。

这天,古老的常熟农村畸曲的土路上出现了一位金发碧眼的外国人。他就是美国西港公司驻上海代表马文先生。他是毛建华给常熟带来的第一位美国商人。在马文先生手中皮制的公文包里装着一摞文件,那便是美国西港公司的皮件订单。这些订单将给“三联”这个村办合资企业带来第一笔外贸加工收入。

探亲时间匆匆而过。回到美国后的毛建华通

过越洋电话关注着美国商人和家乡企业之间合作的每一步进展。中国毕竟刚刚开放,合资毕竟是新生事物,传统观念与现代思想,西方文化与东方传统,农民工与外国企业家之间,相隔的岂止是一个太平洋的空间距离!毛建华耐心地在二者之间做着沟通、协调、斡旋。

1989年,毛建华在中经美国分公司已满6年任期,需要回北京的总公司了。这时,中国外贸正发生深刻变化,毛建华以他开阔的视野看到了未来外贸的趋势,他觉得有必要在北京和常熟之间作出选择。

此时既是他参加工作整10年,也是国家实施开放政策整10年。这10年的实践,实实在在地给了毛建华个人以难得的磨炼。尤其是在美国6年的经历,更使他每一天都在加深着对国际贸易的认识。他看到,国际贸易其实是各国资源在世界范围的流动与配置。他越来越看清到了这个配置的流动方向,而且看到中国在这世界贸易分工的链条中所处的位置。他看到了中国农村,具体说是苏南农村,更具体说是他的老家常熟乡镇所拥有的高素质密集的劳动力的价值。那是一笔宝贵资源!他跃跃欲试,要全力地参与到对世界资源的配置中去,要亲手引着中国古老的乡村进入到世界市场,要让“老乡”与“老外”成为最好的合作者!毛建华最终决定:辞去公职,回家乡完成在那里刚刚开始的事业。

一年一度,金灿灿的油菜花又开了,一年一度,大闸蟹又肥了,在这幅生动的常熟风俗画中,一年年又多了道道现代化的风景,那就是一座座新矗立起来的皮件企业:白色的厂房,绿草茵茵的花园,并肩飘扬的中国国旗和外国国旗,它们



大学毕业前毛建华在校门前留影



国营外贸人员毛建华在美国常驻



在这蓝色的天、金色的丰收大地的衬托下显得那么鲜亮、生动而又和谐。

五洋公司是毛建华“下海”后创办的第一个皮件企业。投资的外商一方是香港的唐先生。唐先生看好苏南劳动力的高素质，看好这里的政府为引进外资所提供的良好条件，更看好毛建华这位既了解世界市场，又懂得中国乡镇的青年企业家。“五洋”当年招聘农民工200名，在具有丰富管理经验的美国皮革专家马文夫妇的指导下，为美国市场来料加工票夹。1990年，公司出口创汇238万美元。1991年至1992年，毛建华又兼并了一家皮革厂，并办起了特种玻璃制品厂，生产内销的“奇洋”牌皮革一度出现排队抢购的场面；1993年，他与台湾合资生产外销书夹的凯尔皮件有限公司成立，当年集团内企业的年总产值达到1.2亿元，利润1400万元，净创汇900万美元；1994年，公司同时投资几千万元，办起了制革厂和皮装厂，正式成立了集皮件和皮革研制、生产、销售于一体、内外贸并举的中国首家乡镇企业跨国集团——江苏美迪洋集团公司，毛建华任公司董事长兼总裁。美迪洋曾获得全国外贸“双百”企业等一系列荣誉称号。从国营企业的外贸人员，到合资集团的老板，一手抓生产一手抓销售的毛建华，事业的舞台更广阔了，挑战更大了。外贸工作的见识赋予他以开阔的视野，哪里有货源，哪里有需求，哪里最适合生产，他都游刃有余。他的企业在一天天壮大，订单越来越多。

常熟赵市镇的百姓为这位归去来兮的儿子而骄傲。由于毛建华创办了这些企业，加上出自这些企业的技术骨干自办的小厂，共解决了周边地区近万人离土不离乡的就业问题。有趣的是，当



皮件加工车间

年带给毛建华第一份皮件加工订单并被聘为技术指导的那位美国商人马文先生，也看到常熟是块“风水宝地”，如今也辞去了美国公司的公职，在常熟乡下办起了自己的皮件厂，由“外贸人员”变成了实业家，当上了老板，并且成为毛建华的竞争对手。

## 二、合资企业——跨国企业

美迪洋是一家中外合资企业，它又是一家外向型的合资企业。外贸人员出身的毛建华，从办厂之初就抱定自己的长项——“外”字不放松。一是与外商联姻；二是企业主要从事外贸加工；三是用国际通行做法管理企业；四是不惜以重金聘请外国技术人员来厂工作；五是在国外设立分公司，职员全部聘自当地，并实现本地化经营。可以说，美迪洋从创立到每一步的发展，“跨国型”都如影随形。因此，美迪洋不是一般的合资企业，外向型、跨国型是它的一大特色。即使在最艰难的时候，正是由于加大了境外的营销力度，才使企业顺利走出发展的低谷。毛建华有许多外国朋友，他们当中有合作伙伴，更有打工者。尤其近年来，为毛建华“打工”的老外越来越多。

1998年，美国箱包协会会员，美国某皮革公司副总裁安东尼先生被毛建华聘任为美迪洋美国分公司营销总裁。安东尼是制革专家，又是毛建



毛建华应邀于常熟美迪洋皮件加工厂门前



华的老朋友。他上任后，以全新的营销理念拓展市场，使美迪洋的产品热销美国、英国、意大利、香港等几十个国家和地区。1999年，美迪洋的产品在美国市场的销售额由往年的800万美元上升到1600万美元。一年间，销售总额翻了一番。毛建华以这种高薪聘用当地人才，实现本地化经营。

洋员工在美迪洋本部的各部门中也时常可见。至今，集团已在海外聘请了15名具有博士、硕士学位的高级人才。

——美国工程师鲍奇不定期来厂指导技术改造，排定最新工艺流程。经他之手，美迪洋的票夹、书夹、包袋生产在国内首家实现了皮件产品自动传送带流水线生产，这30多条流水线投入使用一年来，工效提高15%；

——意大利化学博士查格诺和制革专家哈姆特，领衔开发出了各种深受客户青睐的皮革产品。新产品打入了国际市场后，使得一度亏损的制革厂也一跃成为集团的盈利大户，产品供不应求；

——美国、韩国、奥地利等国的制革行家，也在制革厂研制、开发新品，使该厂的技术在国内外处于领先地位，不仅可为本公司的大部分外销产品直接提供原料，而且还成为国内做外销的合资企业的原料基地。1999年产值达1200万美元；

——意大利专家孔意中担任票夹厂技术顾问，使产品顺利进入欧洲市场；

——英国工商管理硕士、具有35年管理经验并先后受聘于瑞士、荷兰等国的包袋技术专家马克西姆，受聘于票夹厂后，严格按照国际标准组织生产，既提高了美迪洋的优品率，又减轻了工人的劳动强度，使票夹厂赢得了更多订单；

——台湾专家组为美迪洋改进生产工艺，使皮件制品的细节处理进一步到位。

毛建华在高级管理人才和技术人才的聘用上这种“一步到位”的气魄可谓大手笔，也是美迪洋作为一家乡镇企业能称雄国际市场的秘诀之一。走在美迪洋厂房外，你看到的是典型的中国农村，走进美迪洋，你却感受到经济全球一体化的强烈气息。世界一流的洋专家、洋博士们正在这里为美迪洋进军国际市场出谋划策。“洋”专

家们为集团带来了先进的技术和管理经验，加快了集团的国际化步伐。1999年出口创汇已达到4000万美元，利润比上年翻番，在国内同类企业中名列前茅。10年中，美迪洋生产的品质一流的箱包革、鞋面革成为国内合资、独资企业生产出口产品的专用皮；紧跟世界潮流的男女票夹、书夹、公文包、时装包，源源不断地流向美国、英国、意大利等几十个国家和地区，进入发达国家的中高档商品柜台。外国消费者们不知，“托米”这个世界名牌，现在已大量地由中国一个江南乡镇企业定牌生产着，那加工质量可谓完美无缺！作为“中国首家乡镇企业跨国集团”，10年来紧跟经济全球化的步伐，保持了持续、健康、快速发展的好势头，成为世界三大皮革、皮件生产基地之一。“老乡”与“老外”携手走跨国经营之路，使美迪洋受益无穷。

香港合作伙伴唐先生把自己与毛建华进行了一番对比。认为自己只是看上去时尚、开放，而毛建华才是真正超前，具有大气魄；自己做生意风格是一点一点谨慎积累，毛建华却是每一步都迈得很大。他承认，在毛建华的大气魄背后，每一步都是艰苦的奋斗。

“外”字出身，在事业上敢迈大步子的毛建华，跨国经营的下一个目标是在国际市场创立一个自己的品牌。这是他自创业以来就一直萌动着的梦想。他对10年来一直在为他人作嫁衣总是耿耿于怀。如今自己羽翼已丰，拥有了具有自主创新能力的原料基地，在海外建立起一支精干的销售队伍，引进了一批具有世界先进水准的高精尖人才，继去年建起面积达5400平米的现代化书夹厂后，面积达5800平米的亚洲最大、最先进的现代化票夹厂也即将在1999年内竣工。按现在每年销售增长21%的速度计算，再有5年，公司的年销售收入就可达到1亿美元。届时，将招聘更多的世界级水准的人才，逐步实现由代人加工到创立自己的品牌的又一次战略大调整，公司将迎来第三次腾飞。

### 三、乡镇企业——现代企业

1999年12月18日，美迪洋公司迎来了十年庆典。这一天，44岁的集团董事长兼总裁毛建华象往日一样早早来到位于常熟市区的集团总部查





座落于常熟城内的美迪洋集团总部

看了当天的业务传真，而后驱车前往三十公里之外的梅里（原赵市）镇乡下美迪洋公司职工食堂，参加十周年庆典。一路上，毛建华没有自己开车，为的是静静地回忆一下十年来公司走过的历程。他想到：十年回乡创业，可以说迈出了两大步：一是建立乡镇企业，二是走出乡镇企业；而“走出”要比“建立”更难。“走出乡镇”就是冲破乡镇企业的“上路”，迈入现代企业的“立交桥”。这是一次长征。

对毛建华来说，可谓五年一个坎。1995年，又一个带“5”的年份，乡镇企业美迪洋公司开始了企业改制的跋涉。

从1989—1994的五年，美迪洋经历了从无到有，从小到大的迅速发展阶段，公司像个茁壮成长的孩子，一天一个样儿，到了第6个年头，发展却呈现停滞趋势，接着便进入发展的低谷。

原因之一是国家宏观经济环境的影响，二是企业本身在快速增长的同时，也伴随着一些问题，越往前走，挑战越是尖锐，在外部环境不利的条件下，原来掩盖的一些矛盾一下反映了出来。毛建华清醒地意识到，内部因素是制约企业进一步发展的深层症结。美迪洋从乡镇的环境里建立起来，工人、干部的思想以及管理水平不能不受到旧观念的局限，这也直接造成了产品与市场不合拍。毛建华与集团的决策层研究决定，要对企业进行大调整。

调整之一是将公司总部从乡镇迁往常熟市区。对这一空间上的迁徙，毛建华有着深层的考虑。他要通过从农村搬进城市使企业跳出乡村传统观念的圈子；至少让企业管理层从传统的家族式的裙带关系中摆脱出来。当然，走入城市的美

迪洋，更鲜明地树立起了现代企业的形象。

调整之二是将过去“人情味”色彩浓厚的管理团队进行改革，使其朝管理的科学化、人员的知识化靠拢；同时对公司管理体制进行改革，将原来松散型企业集变为集团公司集中管理。对这一调整，很重乡情的毛建华作出了感情上的牺牲。他手下的一些经理有不少是乡亲、朋友、同学，改革后，他们的权力被削弱，一时都想不通。但为了企业的发展，毛建华横下一条心，坚决做到底。由于措施得力，1998年初顺利实现了企业的集中管理。这样，集团总部、工厂、销售公司成为一个有机的整体，管理更加规范化、专业化。在此基础上，毛建华投资100多万元，在总部、工厂和仓库之间建立起计算机网络，大大提高了管理效率。

上面两大调整改变了美迪洋的精神面貌问题，而另一项大的改革则是直接针对美迪洋产品结构进行的重大战略调整。即：在1995年国内皮件市场低迷的局面下，毛建华提出：中止内销业务，集中做外贸。90年代初，美迪洋的产品市场曾国内国外齐头并进，实现了规模的扩张和效益。但到90年代中期，国内各销售点有的亏损，有的微利经营，几千万元应收款收不回来。而此时的外销却保持了年创汇2000万美元的业绩。毛建华想到，自己的长处在外销市场，以外销思路做内销在国内市场目前尚行不通，不如尽快缩小战线，精兵简政，集中优势兵力，主攻国际市场。说做就做！美迪洋一个个做销了国内13个销售点和专卖店，并关闭了皮革厂，转让了玻璃厂。到1997年时，只留下门类相对集中的熨斗、布袋、皮衣、书夹、制革等6家企业，全部生产外销产品。“丢卒保车”的调整，“与其腐腿影响走路不如加强一条好腿”的思路，“壮士断臂”的魄力，使美迪洋得以卸下包袱，轻装前进。

1995年至1997年，是最艰难的三年，是公司进行大刀阔斧改革，调整经营战略的三年，也是最能体现一个企业领导者功力的三年。毛建华凭借敏锐的洞察力、坚毅的个性，力排众议，挽狂澜于既倒，使美迪洋这艘巨轮顺利绕开恶礁险滩，重新扬帆远航。公司的整个精神面貌为之一新。1998年很多外贸公司普遍不好的大环境下，



美迪洋的销售却增长了23%，利润更是翻了一番。

美迪洋的门前飘扬着中外国旗。然而，毛建华认为，中外合资只是一种方式，合资的本质其实应是引入一种现代管理的理念。他越来越深刻地感到，一般意义的乡镇企业与现代企业间最大的区别就在于，前者往往满足于眼前利益，而后者则着眼于长远事业；前者以利为本，后者以人为本。作为曾经在国营外贸企业和美国公司都担任过职务的毛建华，他的管理理念就是，一边紧紧抓住企业一年一个台阶的经济利益，一边要做如何让职工们以主人翁精神更好地为企业服务的长远打算，他以现代企业家的长远眼光努力将企业和员工引入到正规轨道上。

美迪洋集团现有职工2000多，其中90%以上来自农村。来这里的老外对毛建华说：“你们的工人手很巧，多花点时间，你们的工艺肯定能超过意大利。”这句话对毛建华的鼓舞很大。他从来就没怀疑过他的工人们的能力。他在严格管理的同时，希望他的工人能意识到在这里工作不光是打工、赚钱，还能有所发展，从而树立与公司共存共荣的归属感。为此，毛建华在职工培训上不惜花大本钱。公司每年有计划地选送青年职工前往上海交通大学深造，公司并与当地中学联办职高班，培养企业一线管理能手。目前，总部的业务人员都能熟练运用外语，操作电脑。毛建华还为职工办理了保险，以解除他们的后顾之忧。为此，他每年要多拿出几百万元。对这一做法，工人开始时还不理解，觉得这些钱不如用来增加工资。但毛建华决意要让乡镇企业走向现代企业，他相信职工将来会理解他的这番苦心。

集团的高层管理人员这样评价毛建华：“由于毛总的个性和知识水平，决定了他有着良好的综合素质，这是许多乡镇企业家所缺少的。他并不是不犯错误，但由于他把握了大方向，因此很快就纠正错误。一个企业达到年销售额几亿元人民币，确实不易，但在常熟拥有这样业绩的企业还是不少——有的因为靠着好的外部条件，有的靠老板本身是某一方面的内行，有的是靠优越的政策——但企业要想不断往前走，不是靠某一方面特长所能做到的，而要靠企业家的真功夫。毛

建华具有这种真本领。他有两个特点，一是只要想好了就做到底，徘徊不是他的个性，选择尽管有风险，但他能看到一个总趋势；二是他特别自信，再大的挑战他也能付出艰辛劳动。他欣赏因果报应的佛教精神。美迪洋的不断发展与毛建华本人的素质紧密相关的。”

常熟市的有关领导说：“毛建华创业的10年，刚好也是赵市对外开放的10年，美迪洋的创立和发展，对整个赵市乃至常熟市都起了一种示范作用。在美迪洋的带动下，常熟现在大大小小的皮件厂已达到三、四十家。毛建华对常熟的经济的发展，尤其是对乡镇企业的发展做出了重要贡献；他还为乡镇培养了一支有纪律、有贡献的职工队伍。他的创业历程应当写入常熟市对外开放的历史中。”

数字是最客观、最有力的评价。毛建华10年创业，不断超越自我，使美迪洋实现了跨越式持续发展：平均每年产值增长34.29%，销售收入增长37.65%，创汇增长37.92%，利润增长38.07%，职工人数收入增长13.27%，人均工资增长12.5%。10年中，公司成长为拥有制革、熨斗、书夹、包袋等五个国内生产工厂，以及美国、欧洲、南美、香港四处公司和办事处的跨国经营企业集团。美迪洋的辉煌业绩令国内外同行瞩目。

毛建华还有许多“5年计划”。1999年底，公司20多名产销骨干，集中在集团总部，研讨跨世纪的发展规划。毛建华在会上提出：我国加入WTO的前景日趋明朗，这对于已能自如运作国际市场规则的美迪洋集团是新的发展机遇。未来5年，美迪洋将不断引进国内外高级人才，充实产供销各个岗位，扩大生产规模，以年增长21%的速度，实现年销售1亿美元的目标，并早日创出国际市场的品牌；与此同时，美迪洋的产品还要从国际“杀回”国内！5年一个艰辛的“坎”，5年一个攀登的新“阶梯”。从乡镇企业到跨国的现代企业，他不敢有一时的停顿，退一步，可能永远就追不上了。毛建华不会辜负常熟这片满怀殷殷期望的热土，再一个艰辛的5年后，这块“风水宝地”将带给他更丰厚的回报！





记 85 届校友 | 环中律师事务所主任王雪华

文 / 丁乙 邢雨飞

# 从教师 到 律师

1994年，母校国际经济法系副系主任王雪华正式“下海”，创办了环中律师事务所。2000年12月16日，环中律师事务所主任王雪华回校参加由他的律师事务所设立的助学金捐赠仪式，并亲手将该项目的第一笔资助款3万元颁发给获奖学生。根据协议，自1999年至2003年的五年中，“环中”将每年向对外经贸大学法学专业10名学生提供3万元，共计15万元的资助。

王雪华，1964年生于江苏南通。看上去英俊、潇洒的他，自幼却是生长在一个贫困家庭。父亲从检察院下放，每月工资仅四十多元，却要养活一家三代共七口人。王雪华是靠国家助学金读完大学的。他永远忘不了，那时因为“餐中羞涩”，不光郊游去不了，而且连乘市内公共汽车也难免“逃”个票什么的；每顿饭也多是“选”5分钱的炸酱面，不惜饿出胃病；裤子破了买不起新的，就从洞的反面“贴”块胶布，从外面猛一看还真看不出来；5元钱一本的英语字典更是望而兴叹，不得已便“偷”了一回父亲的包……对了，他那时最盼望的是考试，因

为这时学校会给生活困难的学生发些鸡蛋，补一补。正是穷，成为催他向上的动力。

他以优异的成绩毕业，并留校任教，他的国际经济法课成为最受学生欢迎的课程之一。他于是被评为“优秀教师”。

其实在正式下海前一年的1993年，他就着手开始创建环中律师事务所。他创业的最大资本就是他的国际经济法专业知识，靠着这一资本，环中律师事务所如今已在竞争激烈的北京城站稳了脚跟，其客户遍及美洲、欧洲、东南亚、香港等地区，还与美国、欧洲和香港建立了横向的合作关系。由于业绩出色，几年来他的事务所和他本人获得了一系列荣誉：1998年“北京市国家机关十佳青年”；1999年北京市司法局“第二届北京市十佳律师”；“北京市文明律师事务所”等等。目前环中律师事务所共有正式律师16人，助理律师10余人。

王雪华深有体会地说，他的成功，主要得益于对外经贸大学紧靠前沿的涉外经济贸易专业的优势。他1980年一入学，就接触到当时国内各大学都没开设、直到90年代初才开始“热”

起来的许多课程，如世界经济组织、西方经济学等。这些知识与今天市场经济的发展特别对路，尤其我国目前正在加入世界贸易组织的努力，这些知识越来越适用。

他曾是经贸部《反倾销法》起草小组的成员和秘书。这几年，他参与了诸多反倾销的国际大案，他用国际通行规则在国际法庭上为中国产业据理力争，一次次挽回了重大的经济损失，争取到应享有的权利。最典型的案例就是1997年，作为首席律师，他代表中国新闻纸产业提出的反倾销调查申请。这是中国第一起对国外进口产品提出的反倾销调查申请。此案已于去年以我方胜诉而告结束。他还接手了对俄罗斯的硅钢反倾销，对日本和韩国的不锈钢反倾销，对德国、美国、日本的丙烯酸酯反倾销等大项目。在这些国际性重大经贸法律案件中，王雪华以“少壮派”、“硬派”的风格气质正创出自己的牌子。

大学毕业至今他15年的工作经历中，有8年当教师，7年当律师，从时间上几乎是各占一半。他觉得这两种职业对他都很得心应手，他对这两种职业都充满热爱。他认为这两种职业的共同点是，都需要扎实的理论知识，也都需要高超的语言表达能力。他认为，做律师不仅是打官司，更多的情况下是用自己的法律知识为客户服务，因此律师也要不断更新知识。可以说，他当律师的一个优势就是曾经做过老师，教师经历使他习惯于站在理论的前沿，善于概括，具有准确而又生动的语言表达能力。他留恋着讲台，他希望经过大量法律实践后，能够回到讲台前。作为律师的他，每天在接触法律实务的同时，就想到它们其实就是法律课上最具体生动的内容，一个案子就能在课堂讲上一个星期。这些涉外经济法案例的触须，伸展到了贸易、金融、投资等各个领域，包容了各种课的内容。他相信，当他再次回到讲台上的时候，他的课将受到学生更大欢迎。其实，他下海的几年，每年都回校为学生作讲座。他热情地接受母校邀请，为大学生作了她直接接手的中国第一个反倾销案——新闻纸反倾销案的讲座，在师生中反响强烈。

律师事业的进展带来个人经济上的丰收。过了“积累期”的王雪华，现在想得更多的已经是如何更多地为社会尽一份责任，也就是如何在今天这样的经济环境下，用法律武器维护国家的利益，促进社会经济朝着有秩序的方向发展。

王雪华出身于教师，对母校的教育始终投入了很深的感情。他的事务所里，有了不少母校在读的法学院研究生在做律师助理。他对他们的评价是：“素质特棒”。他认为：随着市场经济的建立，社会对综合人才的需求是大势所趋；为了顺应这个趋势，我校今后还应加强经济理论方面的课程，并且加强自然科学方面的课程；随着我国科技的进步，个人的发明创造将会越来越多，因此工业知识产权方面的案子也将随之不断增多，因此母校需加强文理兼备的双学位生的培养。

他自己也不满足于现有的理论知识。1992年他已开始攻读母校的在职博士学位。由于“下海”，他未能按时完成学业，目前撰写学位论文终于接近了尾声。他的论文的最大特点就是理论与实践的结合，就是丰富的第一手材料——他自己经手的一系列反倾销案例。

王雪华热情、爽朗、实在；爱憎分明，不吝惜赞誉，也不掩饰批评；他讲话声音响亮，富于感染力，性格中这种亲和力肯定对他的事业大有帮助。当然，在性格的背后是人品：善良与责任感。这些品质将帮他的事业每一步都留下一个扎实脚印。

这些品质也使他对培养了他的母校充满了感激之情。怀着这一感情，曾是“穷学生”的他，早在法学院任教期间他就产生了要凭自己的力量在法学院设立助学金的愿望，希望能够资助那些思想上进，学习刻苦，但家庭经济困难的学生，帮他们顺利完成学业。现在，事业有成的他没有忘记当年的承诺。他希望更多优秀的法律人才服务于社会，包括成为环中律师事务所的优秀律师。当他亲手将第一笔助学金款项发到学生手中时，台下年轻的大学生们也同时知道了他——曾经的穷学生的故事。他的故事，对他们肯定既是教益更是激励。



## 学校概况

对外经济贸易大学，原名北京对外贸易学院，成立于1951年，是教育部所属的全国重点大学，也是我国第一所国际经济贸易专业门类比较齐全的多科性大学。

学校设有国际经济贸易学院、国际工商管理学院、国际交流学院、法学院、继续教育学院、中德发展学院和海关商检系、人文科学系、信息经济系，并设有研究生部和留学生部。本科专业包括：经济学（运输经济方向）、国际经济与贸易、金融学、法学、英语、俄语、德语、法语、西班牙语、阿拉伯语、日语、朝鲜语、越南语、意大利语、信息管理与信息系统、工商管理、市场营销、会计学和管理（行政管理方向、海关管理方向）；其中，国际经济与贸易、行政管理（海关方向）有权授予第二学士学位。10个硕士专业包括：国际贸易、国际金融、国际经济法、企业管理、信息经济、英语、法语、日语、工商管理硕士（MBA）和法律学硕士（JD）等。2个博士专业包括：国际贸易、国际经济法。另外还设有会计专科、函授对外经济贸易专科、经济英语培训中心、外贸英语培训中心、中国—澳大利亚培训中心、中国—加拿大人才开发项目、大中型外贸企业经理岗位培训班、对外开放干部培训班、亚太工商管理培训中心、对外汉语培训中心、夜大学等。由于在教学和科研等方面取得突出的成绩，我校的工商管理硕士学位于1988年11月得到了美国纽约州立大学董事会的承认。

为了在深化教育改革和进一步开放的形势下主动适应我国对外经济贸易事业的迅速发展，加强学校与社会的联系，依靠各方面力量，加速培养德、智、体全面发展的对外经济贸易人才，我校于1989年11月成立了校董会。国务院副总理李岚清任第一届校董会主席，原国家副主席荣毅仁，原德国经济合作部国务

秘书冷格尔先生任第一届校董会名誉主席。现任校董会主席是国务委员吴仪。对外贸易经济合作部有关部门、中国国际贸易促进委员会、国务院特区办、中国银行、中国人民保险公司、海关总署、国家进出口商品检验局、外经贸部属和其它部委所属进出口贸易公司的有关领导及海内外有关人士任董事。

随着我国对外经济贸易事业的发展，学校规模不断扩大，招生人数逐年增加。目前在校的本、专科生、二学位生、研究生、博士生，5000多人；留学生约550人；函授生、夜大学生10000多人。学校师资力量雄厚，现有教授90余人，副教授200余人，讲师200余人。此外，每年还聘请外国专家30余人。

目前，我校已和美国、加拿大、英国、德国、芬兰、日本、法国、比利时、荷兰、澳大利亚、新西兰、俄罗斯、南斯拉夫、匈牙利、捷克、波兰以及香港等二十多个国家和地区的四十多所院校和研究机构建立了校际学术交流关系。

我校十分重视科学研究工作，设有国际贸易问题研究所、语言文学研究所、跨国公司研究中心、世界贸易组织研究会、台港澳经济研究中心和韩国经济研究中心等科研机构。学校除承担了国家一些对外经济贸易方面的重点科研项目，公开出版了许多外语及对外经济贸易方面的教材、专著、译著和辞典工具书，还办有在国内外公开发行的《对外经济贸易大学学报》、《国际贸易问题》、《日语学习与研究》，以及《国际贸易译丛》等学术刊物。我校对外经济贸易大学出版社每年出版图书种。

学校图书馆现有藏书60余万册，藏书重点是有关世界经济、国际贸易、经济法、语言等方面的专业书、教学工具书和参考书。

学校的现代教育技术中心拥有先进的电教设备和卫星转播系统，有20多个语言实验室，专业广播室的录音室和录像演播室可以录制各种录

## 各院系专业简介

## 对外经济贸易大学

音、录像节目。视听中心可容纳700多人，既可放映电影和录像又可进行同声传译训练。

学校计算中心配有千余台微机。1990年我校计算中心曾用作第十一届亚运会计算中心。近年来，德国等国政府先后向我校赠送了数百台最先进的微机等信息设备。

我校还有一个标准的运动场和可供正式比赛使用的游泳池。

自建校以来，对外经济贸易大学在党的教育方针指引下，为国家培养了数万名本、专科生、研究生、干部生和外国留学生。我校毕业生遍布祖国各地对外经济贸易部门和进出口公司及驻外商务、贸易、金融机构，他们为发展我国对外经济贸易事业、为社会主义现代化建设发挥着重要作用。

我校于1995年6月通过国家高等教育“211工程”建设项目。我们将不断深化教育教学改革，使我校在同行强有力的竞争中始终处于领先地位，以全新的姿态迎接21世纪的到来。

有志于从事对外经济贸易事业的青年们，热忱欢迎你们报考我校。

地址：北京市和平街北口惠新东街  
电话：010-6449 2178

电子信箱：

邮政编码：100029

## 国际经济贸易学院

### 学院概况

对外经济贸易大学国际经济贸易学院是一个在海内外享有广泛声誉的学院。学院的国



汉代张骞出使西域

际贸易学科以其四十多年的历史 and 强有力的竞争力, 成为国内在这一领域中的领先者; 近年来, 国际经济贸易学院在金融学、经济学等领域所取得的进步也颇受社会和学术界瞩目。国际经济贸易学院所取得的成功, 不仅在于她拥有一批国内一流的人才, 而且还在于她高水平的课程设置、严格的考试制度和宽松向上的学术环境。

国际经济贸易学院所遵循的宗旨是: 为中国未来的学者、经济政策制定者、企业管理者提供一个事业成功的跳板, 使学生在不断变化和激烈竞争的涉外经济贸易活动中, 担负起领导者的责任。大学不仅是传授知识的场所, 而且更重要的是她是一个创造知识的场所。为实现大学对高水准教学和科研的承诺, 国际经济贸易学院

致力于学术水平的提高, 鼓励新的学术思想, 并为此创造良好的环境。随着我国改革开放的日益深入, 国际经济贸易学院将一如既往, 根据变化的形势, 不断调整其课程设置和培养目标, 为被培养者提供一流的学术和事业上的指导。

经教育部批准, 国际经济贸易学院可授予国际经济与贸易、金融学(含保险方向)、经济学(含运输经济方向)学士学位; 国际贸易、金融、产业经济学硕士学位和国际贸易博士学位。

我院现设有国际贸易、国际金融、国际经济、国际运输、保险、国际经济合作、政治经济学等学系; 研究机构包括: 格宁保险研究中心、金融模拟实验室、国际经济合作研究中心。教师总人数76名, 其中博导3名、教授27名、副教授26名、讲师6名, 其余为助教。本科生总计868人, 其中国际贸易专业411人, 国际金融专业209人, 国际经济合作专业111人, 运输专业77人, 二学位60人。研究生总人数210人, 其中国际贸易专业104人, 国际金融专业75人, 博士生31人。

自1997年以来, 我院举办了“国际化经营与中国: 机遇和挑战”97'中国国际研讨会, “发展外向型经济战略”98'珠海国际研讨会, “改革大学体制面向二十一世纪”99'国际研讨会, 今年6月份将举行“全球经济与信息革命”2000年国际研讨会。已举办的三次会议平均每次参加人数达300名, 其

中境外人数达近百名。每次会议参加的协办单位境外有十几家, 如: 美国Montclair大学、英国Manchester大学、澳大利亚Curtin大学、英国Leeds大学等。赞助单位也有十几家, 如: 美国信诺保险公司、摩托罗拉(中国)电子有限公司、爱立信(中国)有限公司、汉高(中国)投资有限公司、邯郸钢铁(集团)有限责任公司等。我院与境外数十所大学及研究机构有学术交流活动, 如: 美国Montclair大学、得克萨斯A&M国际大学工商管理学院、威斯康星大学; 加拿大皇后大学; 英国Leeds大学、Manchester大学; 澳大利亚Curtin大学、Monash大学、The Australian National University; 瑞典斯德哥尔摩经济管理学院; 意大利Universita Commerciale Luigi Bocconi; 芬兰Kymenlaankson Ammatikorkeakoulu; 日本一桥大学; 香港理工大学、香港中文大学; 南非Rand Afrikaans大学等。

科研方面, 我院现进行的科研项目包括: 国家级研究课题三项、校级课题五项、院级课题六项。每年约有百篇学术论文或文章发表在正式刊物上, 数本专著或教材出版。

### 学科课程调整与建设

我院原有的一些课程设置比较老化与陈旧, 为此今年来国际经济贸易学院增设了为数众多的新的专业方向和专业课程来满足学生日益多样化的要求。本科学位的课程设置目标



是走加强基础,淡化专业,拓宽知识面之路;硕士学位的目标是通过灵活多样的课程设置,使学生具备坚实的专业理论基础,掌握先进的分析手段及实际操作技能;博士学位的培养目标是通过高水准及严格的专业训练,使被培养者获取从事前沿水平教学和前沿水平应用型研究的技能。

国际经济贸易学院为了适应国内外经济发展的新需要,在院领导班子的带领下对本、硕士和博士三个层次的课程体系设置作了大幅度的调整,形成了国际贸易、金融、保险、跨国经营与投资、经济学、运输、计量经济学和国际商务等课程群。课程调整的目的是使学生掌握一套更好的学科体系,增强学生适应社会新形势的能力和竞争力。课程调整的内容主要包括:

1. 以核心课、专业课和选修课三个板块为基础,拉开研究生课程同本科生课程之间的差距,建立层次分明的课程体系,塑造专业优势。

2. 增设新课程,充实课程体系,提高课程设置的竞争力。近年来共增设80门新课,其中本科生课程30门、硕士生课程36门、博士生课程从0增至14门。增设的新课主要有:计量经济学、国际贸易理论与政策、运输与物流管理、电子商务、特许经营、国际直接投资专题、高级微观经济学、金融衍生市场、金融风险管理、高级计量经济学、时间序列模型、金融数学、多因素分析法、金融理论、高

级投资分析、金融工程、国际货币理论与政策、中国金融体制研究、自然科学概论、欧洲文明史、社会学、世界宗教概论、中国传统文化等。

3. 对硕士研究生实行综合考试和论文申请报告审核制度。综合考试制度,要求学生在撰写论文前,必须通过三门核心课及一门专业课的综合考试。论文申请报告审核制度则要求学生首先提交论文申请报告,经两名专家审核批准后,才可开始撰写论文。论文申请报告的审核,是在匿名状态下进行的。

在进行课程调整的同时,我院正积极筹备金融和应用经济学博士点的建设。其中,就目前的情况来看,金融博士点的建设条件比较充分。近年来,社会上对我院金融专业的需求十分旺盛。我们花大力气加强学科建设,吸引了大量不同层次的学生来我院学习金融专业。我院金融博士点计划设置“投资分析”和“金融理论与政策”两个专业方向。目前,我院金融学专业已经拥有较强的师资队伍。

为了配合学科课程的调整,我院30本新教材的出版工作也正在有条不紊地进行。第一批教材,如《金融衍生工具原理与应用》、《国际货物运输公约条款逐条解释》、《计量经济学》、《国际经济合作》、《电子商务》等已经出版,并获得了学员和广大读者的好评。预计在两年内能够完成这一系列教材的出版。

本次国际经贸学院学科课程调整主要是为了适应新的国内外形势发展的需要,其具有以下特点:首先,使新课程和老课程有机地结合起来,老课程该停的停、该转的转、该合的合,实现了平稳的过渡。其



次,把学习西方的课程体系与中国的实际国情相结合,走出一条自己的经贸学科发展之路。第三,实现了老教师与中青年教师的相互配合,在老教师继续发挥作用的同时,逐渐使一批有才华的中青年学者登上学术舞台。

国际经贸学院的学科课程建设已经取得了突出的成绩,学院的人才培养制度更加合理。学科课程建设进一步增强了国际经贸学院在国内经贸领域的学术领先地位,可以相信,随着学科体系建设的进一步完善,国际经贸学院一定会在培养新型的理论与实践相结合的外经贸人才方面取得更大的成就。

通讯地址:对外经济贸易大学主楼13层

## 专业介绍

办公电话: (Tel) 84493301,  
64493304

传真: 64493825



乾隆接见外国商人

## 国际工商管理学院

### 学院概况

国际工商管理学院成立于1994年,前身为国际企业管理系,而管理学科已有17年的历史。1983年,在全面引进西方企业管理、市场营销、财务管理、会计学等学科的教材体系的基础上建立了国际企业管理系。1988年,美国纽约州立大学董事会在对我校企业管理专业研究生的课程体系、教学质量以及学生质量进行严格考评的基础上,承认我校的经济学(企业管理)硕士学位相当于美国的MBA。

学院现设有管理学系,会计学系,营销学系,统计学系,MBA办公室和学院办公室等学系和机构。现有教师45人。其中,教授10人,副教授19人,

有相当一部分教师拥有国际专业团体会员资格:英国特许公认会计师(ACCA)、加拿大注册会计师(CGA),这在国内其他院校是罕见的。

学院现有大学本科和硕士研究生两个培养层次。研究生教育现有企业管理学、会计学两个硕士点,招收企业管理和会计学专业的硕士研究生以及MBA、EMBA研究生。现有各类在读研究生共500名。本科教育开设有工商管理、会计学、市场营销、财务管理和人力资源管理5个专业,在校本科生600人。

国际工商管理学院以自己对工商管理教育的独特理解办出了自己的特色:学院注重与工商管理有关的各个学科(企业管理、市场营销、财务管理、会计学等学科)的系统化综合运用,摒弃了传统的就某个学科单独开展教学和科研的传统方式;强调与国际接轨,外语与专业并重,大量使用英文版教材进行专业课的教学;强调理论联系实际,洋为中用。

学院的工商管理教育取得了巨大成功:历届毕业的研究生,本科生广泛就业于摩托罗拉、西门子、爱立信、毕马威会计公司等国际著名企业,并迅速成为业务骨干;在体现各个高校工商管理教育水平的国际传统赛事——一年一度的国际企业挑战赛(gmc)中,我院代表队于1996年、1997年以及1998年分别获得第二名和第一名,并以中国赛区第一名的身

份代表中国参加了1997年和1998年的国际总决赛,分别取得了第三名和第二名的好成绩(为中国参赛的最好成绩)。在1999年的国际企业管理挑战赛中,我院有三支代表队包揽了总决赛前三名。我院研究生代表队于2000年3月26日荣获“全球企业管理挑战赛”世界冠军。

在全日制本科和研究生教育之外,国际工商管理学院还积极适应社会对专业技能培训、继续教育乃至终身教育的需要,开办了一系列经理培训班、研修班,本着理论与实务并重的原则,为社会培养更多的掌握现代企业管理理论和市场经济的运行规律,具有敏锐的洞察力,判断力和决策能力的高级企业管理人才和业务骨干。

### 本科专业介绍

国际工商管理学院本科专业共有工商管理、会计学、市场营销、人力资源管理和财务管理等五个专业。

#### 1. 工商管理专业

培养熟悉国际企业管理的惯例与规则,具有企业家素质,能够在国际环境中从事工商企业管理活动的专门人才。

主要专业课程:管理学原理、国际企业管理、组织行为学、生产管理、人力资源管理、企业战略与政策、会计学、公司理财、市场营销等。

#### 2. 会计学专业

培养熟悉国际会计惯例与规则,具有国际水准会计师素质,能够在国际环境中从事财



会活动的专门人才。

主要专业课程：会计学原理、财务会计、成本会计、管理会计、审计学、高级财务会计、公司理财、国际财务管理、管理学原理、生产管理、市场营销等。

### 3. 市场营销专业

培养熟悉国际国际营销惯例与规则、能够在国际环境中从事营销管理活动的专门人才。

主要专业课程：营销学原理、国际营销学、营销调研、分销策略、消费者行为、企业间营销、营销管理、服务营销、管理学原理、会计学、公司理财等。

### 4. 人力资源管理专业

培养熟悉国际企业人力资源管理的惯例与规则、能够在国际环境中从事企业人力资源管理活动的专门人才。

主要专业课程：管理学原理、人力资源管理、人员测试、工作评价、人力资源经济学、管理沟通、组织行为学、国际企业管理、企业战略与政策、会计学、公司理财、市场营销等。

### 5. 财务管理专业

培养熟悉国际财务管理惯例与规则、能够在国际环境中从事企业融资、投资活动的专门人才。

主要专业课程：会计学原理、财务会计、公司理财、国际财务管理、国际金融市场、财务工程、证券投资学、管理会计、管理学原理、市场营销等。

培养研究生的课程体系与

建设目标企业管理专业的硕士研究生主要课程设置为：《企业管理原理》、《营销学原理》、《高级财务会计》、《国际企业战略管理》、《组织理论学》、《公司财务管理》、《高级统计》、《国际人力资源管理》、《管理会计》、《西方经济学》、《国际营销学》、《国际商法》、《生产与运作管理》、《管理科学》等课程。

上述课程体系，是为了完成企业管理专业研究生的培养目标，培养具有坚实企业管理理论基础，熟悉国际企业管理内在规律并具有一定独立研究能力的企业管理专业研究生，在借鉴国外特别是美国 MBA 教育的课程体系的基础上而建立的。十几年来来的运作表明，对外经济贸易大学企业管理硕士点的课程体系是科学的，完全能满足培养企业管理专业硕士生的需要。

为了进一步提高硕士生的培养质量，我们准备采取如下措施：第一，鼓励骨干教师攻读博士学位，以及引入博士学位获得者；第二，鼓励青年教师参加国际专业团体的职业资格考试，获得国际职业团体会员资格（现已经有英国特许公认会计师一人，加拿大注册会计师六人）；第三，选派优秀教师到国外开展学术研究与交流活动；第四，利用多媒体教学手段，提高课堂教学质量；第五，强化案例教学，提高学生分析和解决实际问题的能力。

通讯地址：对外经济贸易大

学主楼七层

学院办公室电话：64493501、64493503、64493412

MBA 办公室电话：64493500

## 国际交流学院



国际交流学院是对外经济贸易大学所属的从事外语教学和科研的学院。现有九个语种：英语、法语、意大利语、西班牙语、俄语、日语、阿拉伯语、朝鲜语、越南语。学院下设七个系：基础英语一系、基础英语二系、商务英语系、英语语言文学系、东语系（包括阿拉伯语、朝鲜语、越南语）、西语系（包括法语、意大利语、西班牙语、俄语）、日语系，并下转电教中心。学院的培养目标：要求学生在本专业外语听、说、读、写、译五方面具有扎实的功底和较高的汉语写作水平，口、笔译流畅准确，能阅读本专业外文报刊和一般原著，能用外文撰写一般外事、外贸文书，承担外贸业务管理谈判，独立进行对外经济贸易工作。学院招收上述九个语种的本科

## 专业介绍

生并招收英语、法语、日语、阿拉伯语、朝鲜语硕士研究生。各语种科研方向如下:商务外语、语言学、文学、翻译、文化与国别研究、外语教学等。学院现有本科生517人,研究生61



人。学院师资力量雄厚,共有教师140人,其中教授26人,副教授48人,每年还聘请外国专家10人。目前,学院已和美国、加拿大、英国、日本、法国、俄罗斯、西班牙、埃及、约旦、韩国、朝鲜、意大利、越南以及香港等国家和地区的院校和研究机构建立了学术交流关系。我院现有九个语种分别是本语种全国教学研究会和文学研究会理事和常务理事单位。我院一些教授还在上述学会担任领导工作。

国际交流学院设有英语专业,同时负责全校国际贸易、工商管理、法学、金融、会计、信息等专业的英语教学。本院是对外经济贸易大学科研和教学历史最久的学院。

本学院招收本科生、硕士研究生。本科教学以培养学生能用英语从事各种商务活动为

目标,构筑以经济、营销、商法、文化等为主体的知识结构,培养复合型应用人才。

### 英语专业:

向学生提供本专业外语扎实的基础训练,掌握英语词汇、语音、阅读、专业外语资料翻译水平,能用外文撰写外事、外贸文书、商务英语、法律法规、广告文案,能够承担外贸业务谈判,独立进行对外经济贸易工作。目前开设的课程主要有大学英语、阅读指导、视听说、同声传译、修辞写作、经贸文章选读、散文分析、英美文学、美国文化、欧洲文化、美国研究经典、欧美戏剧鉴赏、工商导论、企业管理、商务英语、电子商务、营销原理等等。本专业硕士研究生教学以进一步提高学生英语语言水平为目标,培养学生从事较高层次的语言实践能力、进行语言研究的综合能力,拓宽以商务英语为特色的知识结构,为进一步研究英语语言、交际、商务打下基础。

国际交流学院设有电子商务实验室、多媒体教学实验室、语言培训中心,建设了商务英语语料库外贸英语函电分库。科研和教学主要围绕基础外语、商务外语、国际交往、中外双向翻译、外国文学、语言学、文化与国别研究、外语培训等。

### 日语专业:

本专业学生主要学习日语语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会

文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的日语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和日语语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有:基础日语、日语精读、文学选读(日)、翻译理论与实践(日)、经贸文选(日)、经贸应用文(日)、修辞与写作(日)、报刊选读(日)、谈判与口译(日)、视听说(日)、日语语法、日本文化经济概况。

### 阿语专业:

本专业学生主要学习阿拉伯语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的阿语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和阿拉伯语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有:基础阿语、阿语精读、文学选读(阿)、翻译理论与实践(阿)、经贸文选(阿)、经贸应用文(阿)、修辞与写作(阿)、报刊选读(阿)、谈判与口译(阿)、



视听说(阿)、阿语语法、阿拉伯国家概况。

#### 朝鲜语专业:

本专业学生主要学习朝鲜语语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的朝语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和朝鲜语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有:基础朝语、朝语精读、文学选读(朝)、翻译理论与实践(朝)、经贸文选(朝)、经贸应用文(朝)、修辞与写作(朝)、报刊选读(朝)、谈判与口译(朝)、视听说(朝)、朝鲜语法、朝鲜、韩国概况。

#### 越南语专业:

本专业学生主要学习越南语语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的越语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和越南语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有:基础越语、越语精读、文学选读(越)、翻译理论与实践(越)、经贸文选(越)、经贸应用文(越)、修辞与写作(越)、报刊选读(越)、谈判与口译(越)、视听说(越)、越南语法、越南文化经济概况。

#### 法语专业:

本专业学生主要学习法语语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的法语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和法国语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有:基础法语、法语精读、文学选读(法)、翻译理论与实践(法)、经贸文选(法)、经贸应用文(法)、修辞与写作、报刊选读(法)、谈判与口译(法)、视听说(法)、法语语法、法国及法属国家概况。

#### 西班牙语专业:

本专业学生主要学习西班牙语语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的西班牙语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本

专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和西班牙语语言文学文



化知识。

本专业开设的课程主要有:基础西班牙语、西班牙语精读、文学选读(西语)、翻译理论与实践(西语)、经贸文选(西语)、经贸应用文(西语)、修辞与写作、报刊选读(西语)、谈判与口译(西语)、视听说(西语)(西语)、西班牙语语法、西班牙及拉美概况。

#### 俄语专业:

本专业学生主要学习俄罗斯语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的俄语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操

## 专业介绍

作。主干学科：经贸专业知识和俄语语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有：基础俄语、俄语精读、文学选读(俄)、翻译理论与实践(俄)、经贸文选(俄)、经贸应用



文(俄)、修辞与写作、报刊选读(俄)、谈判与口译(俄)、视听说(俄)、俄语语法、独联体概况。

### 意大利语专业:

本专业学生主要学习意大利语语言、经贸基础知识以及政治、经济、外交、商务、文学、社会文化等方面的基础理论和知识。要求学生毕业后具备较好的意语和汉语的口头、书面表达能力和较高的业务素质与工作能力。此外,本专业学生还必须具备一定的英语应用能力,在毕业时达到公外六级水平;并掌握计算机基础知识,能够熟练进行一般的应用性操作。主干学科:经贸专业知识和意大利语言文学文化知识。

本专业开设的课程主要有:基础意语、意语精读、文学选读(意)、翻译理论与实践(意)、经

贸文选(意)、经贸应用文(意)、修辞与写作(意)、报刊选读(意)、谈判与口译(意)、视听说(意)、意语语法、意大利概况。

国际交流学院研究机构包括:语言文学文化研究所、经贸外语应用研究所、中法高级企业管理干部培训中心、中意语言中心、中东战略问题研究中心、韩国经济研究中心。

学院办公室 地点:主楼823

电话:94493201 64492057

E-mail: jlxxyt@263.net

## 法学院

法学院(原名国际经济法系)成立于1984年。法学专业(原国际经济法专业)是对外经济贸易大学“211”工程重点建设学科之一。经国务院学位办批准,法学院享有法学本科学士学位、法学硕士学位(含国际法学专业、民商法学专业)、法律硕士学位(法律硕士专业)、法学博士学位的授予权。现有教师26名,其中5名教授、11名副教授。具有培养博士研究生资格的导师为沈达明教授、沈四宝教授和高西庆教授。可以带硕士研究生的导师12人,现任院长为国务院学位委员会法学学科评议组成员、博士生导师沈四宝教授。十六年来,法学院已为国家培养了400多名本科生,近200名硕士、博士研究生。法学院现有本科生180人,硕士研究生308人,博士研究生22人(包括3名外国

博士研究生)。随着改革开放新形势的发展,国家和社会对法律人才的需求数量越来越大,法学院学生的数量与质量都将有新的突破性发展。

法学院自设置法学(原国际经济法专业)专业以来,以其独特的专业特色、完整的知识结构和适应社会主义市场经济发展需要等为其特点,以培养学生的既会熟练运用外语、懂外贸知识,又要掌握法律专业知识的复合型法律专门人才的优势,在全国法律教学界办出了特色。法学院始终注重于高水平的学术研究、高水平的师资队伍、严谨的课程设置和严格的考试制度,尤其注重案例教学法,为中国未来的法学家、高级法官、高级涉外经济律师以及其他形式的法律工作者提供学习深造的培养基地。

法学院开设的国际商法、公司与投资法、外国合同法、货物买卖法、证券法等课程主要采取案例教学的方法,内容学贯国内外,注重理论联系实际,在国内处于领先水平。

法学院始终把培养大学生的创新能力、实践能力和敬业精神放在首位,使培养出来的学生能够迅速适应21世纪知识经济时代创新的需要。

电话:6449 3701

电子邮件:

E-mail:lawccu@uilbe.edu.cn

## 继续教育学院



对外经济贸易大学的成人教育恢复于八十年代初期,1994年成立继续教育学院。近二十年来,成人教育事业飞速发展,已成为学校教育事业的重要组成部分,是我国对外经济贸易成人教育的重要基地。现已形成多层次、多样化、多学科的办学模式,包括以函授、夜大学、脱产本、专科为主的成人高等学历教育和高等职业教育,以及以提高、更新知识为目的的十余种班型,专业的非学历教育和短期培训等。每年在全国范围内招收成人高考和高等职业学历教育学生2000余名,其在校生达6000余名。学院在全国二十三个省、市、自治区设有34个函授站。与此同时,每年还招收脱产学习的培训生4000余名及电视、广播函授生3000余名,各类在校生达13000余名。

学院师资以本校教师为依托,聘有各院、系的兼职教师百余名,并拥有一支近20人的专职教师队伍,还设有以国内知名学者和教授组成的学术委员会。

学院的各种教学和保障设施齐备。拥有可供2000余人同时上课的专用教室及180人上课的听力室和70人上机的计算机教室;另有可安排1800人住宿的学员公寓(为公寓式管理)。

学院高水平的师资队伍、严格的教学和行政管理、高质量的毕业生,在北京乃至全国都享有较高的知名度和信誉。十余年来,遍布全国各地的学

历教育毕业生累计已达1万余名,非学历教育学生逾10余方,许多毕业生经过学习和实践,已成为经贸业务骨干和各级领导干部,深受用人单位的好评。

## 中德学院

对外经济贸易大学中德学院成立于1997年,它的前身德语系成立于1984年,是我国唯一的培养对外贸易德语专门人才的摇篮。现任院长为王正富教授。学院以中德两国经济技术合作项目—北京德语培训中心为依托,以本科生教育和研究生教育为基础,拥有一支业务水平高、科研能力强的学术梯队。在经济德语专业建设、强化外语教学、引进先进教学方法和教学设备及管理体制等方面处于国内领先水平。学院一直重视与国外的文化交流和合作,在与各个德国项目合作的基础上,又与卡尔·杜伊斯堡公益协会、德国埃尔兰根·纽伦堡大学和奥芬堡大学建立了长期合作关系。

目前中德学院下设德语本科教研室,德语语言文学硕士研究生教研室和提供强化德语培训的北京德语培训中心,学院计划在2005年设博士点。

中德学院拥有一支既年轻,而又高素质、高效率的师资队伍。学院的十八名中方教师年龄全部在五岁以下,教授和副教授占三分之二,其中博士4人(包括我国第一位学成归国的德语教学法博士),博士

研究生1人,正教授4人,副教授8人。全部教师均在德国接受过现代外语教学法的培训和进修,大部分教师曾在德国长期留学,其中3名教师在德国获得博士学位。



中德学院始终把教学质量放在首位。尽管学院师资受教育的程度很高,学院仍然始终将对教师的不断培训和进修看作保证和提高教学质量的重要措施。为了保证教学的现代化与规范化,我们不仅要求教师具有扎实的德语语言功底和德国国情知识,而且对所有教员进行系统的德语教学法培训。培训方式灵活多样,有长期有短期,既有国内也有国外。教师定期赴德进修已经制度化。中德中心还经常参与并组织各种规模的德语教学研讨会,给教师们提供足够的机会和国内外同行进行切磋与交流。除了教学,我们也鼓励和促进教师从事科研工作。经过几年的努力,我们在德语教学、德国经济、语言学以及德语文学研究方面推出了一些颇具分量的成

果,使学术同行不得不刮目相看。中德中心的教学质量也因此获得了更为可靠的保障。

### 北京德语培训中心 (AFDS)



北京德语培训中心是中德两国政府1985年设立的技术合作项目。该中心的主要任务是赴德进修的中国专业技术和管理人员提供高质量高效率的语言和国情培训,以便他们顺利完成在德为期一至两年的职业培训和进修任务。为满足数量不断增多的自费留德人员对德语培训的需求,北京德语培训中心也将自2000年下半年为该类人员提供高质量的培训和服务。

中德学院的十八名教师均参与中心的教学工作;为了创造更为逼真的语言环境,中心还长期聘用三到四名德国教师,他们分担了中心百分之三十的课时。

北京德语培训中心自成立以来,一直将交际式教学与实际运用作为教学工作的中心,

建立了一个完整的、系统的教学体系:专门为其教学对象编写了《实用德语》教材,它是目前中国唯一的以职业用语为主要内容的教材,因其生动活泼、丰富多彩、强调实用、注重交际的特点广受中德各方面人士赞誉。为使学员能在一种多途径、多方式、多媒体、多乐趣、多个性化的环境中学习,中心还逐步建立和完善了多媒体辅助训练和自学体系,这一体系目前在国内是独树一帜的,甚至在德国也是鲜见的。除此之外,中心还设有内容丰富的图书馆,为中心教师和学员提供各种语言水平的专业书籍、休闲书籍、图片集、期刊和其它教学资料。

目前北京德语培训中心每年培训学员130名(8个班,每班16名学员),自80年代中期至今,已有来自全国各地的近2000名学员接受了中心的强化德语培训。北京德语培训中心的毕业学员因其高水平的德语交际能力受到各个德国项目单位的广泛赞誉。获得中心所颁发的“职业进修德语水平证书”是德国大使馆为公派赴德职业进修人员签证的必备条件。

中德学院计划于2001年9月招收一个本科生班和一个研究生班。北京德语培训中心学期时间及报名日期为:

夏季学期:3月1日至7月15日

截止报名:1月15日

冬季学期:9月1日至1月15日

截止报名:7月15日

地址:北京对外经济贸易大学100信箱 中德语培训中心

电话:0086-10-64493902/

9

传真:0086-10-64493909

## 海关管理系

海关管理系,下设海关管理和出入境检验检疫两个专业方向。

海关管理系成立于1974年,于1975年招收了第一批海关培训班共49人,1976年招收了三年制学生共47人。目前,海关管理系的教学层次有:硕士研究生;第二学士学位班;本科生和海关验估征税专业证书班及海关统计专业证书班。硕士研究生于1985年开始招生,先后共培养了29名硕士研究生。本科生于1978年开始招生,当年招收43人,从1979年开始每年招收60人。从1984年开始创办进出口商品检验公证鉴定专门化(现出入境检验检疫)专业方向。海关专业方向每年招收60人,商检专业方向每年招收20人(从2000年开始每年招收40人)。一直到1989年海关专业方向改为每年招收40人。到1999年,海关管理系海关管理专业方向共培养了903名本科毕业生,第二学士学位班已有三期共63人毕业。出入境检验检疫专业方向已有200多名本科毕业生,加上各类培训共为全国各检验检疫部门培养了1000多名专业干部。



海关验估征税专业证书班从1985年开始招生,每年招收40—60人,学习时间为一年,生源为各海关验估征税部门的业务骨干;海关统计专业证书班于1989年开始招生,每年招收40人,生源来自海关统计部门。上述两个专业证书班的学生结业时,经考试合格后,由海关总署发给专业证书。到1999年,共培训了海关验估征税干部960人,海关统计干部360人。

海关管理系海关管理专业方向所开设的主要课程有:政治经济学,中国语文,中国经济概论,世界政治经济与国际关系,哲学,中国革命史、体育、德育,军事理论与实践,大学英语,经贸文章选读,国际贸易实务,计算机应用基础,法学概论,海关信息处理系统,海关英语,海关监管实务,海关商品学,海关稽查,关税理论,海关调查,协调制度归类基础,统计原理与海关统计,海关估价,海关法规英语,关税制度,国际海关组织与公约协定,海关行政法,化学,财政学,税收学原理,海关文章选读,世界贸易组织与中国海关,外贸应用文,货币信用学,国际金融,国际贸易,宏观经济学,国际商法,管理学原理,微积分,财务会计,外贸函电,应用统计,会计电算化等课程。

海关管理系出入境检验检疫专业方向所开设的基础课程与海关专业方向完全一致,所开设的专业课程主要有:商检学、商检实务英语、包装鉴定、

装载鉴定、重量鉴定、残损鉴定、普惠制业务、商检商品学、质量体系认证、商检专业英语、抽样检验、外商投资与财产鉴定等。

海关管理系的毕业生的就业方向是全国各地海关和出入境检验检疫部门。

## 信息经济系 《信息管理与 信息系统》专业

经贸大学信息经济系,是伴随我国信息产业的发展而创建的一个具有勃勃生机和发展的新兴学系。本系现有高级职称的16名教师,除担负本系学生专业课教学外还担负全校计算机公共课。本系具有硕士研究生授予权。现培养研究生设置三个专业方向:信息系统;电子商务;会计电算化。

信息经济系设有《信息管理与信息系统》专业,学制四年。是集英语、经贸理论与实务、现代管理科学理论与计算机应用于一体的综合性专业。本专业培养的毕业生具有较高的英语水平,扎实的高等数学基础,及计算机应用技能;并且具有坚实的外经贸基础理论与进出口业务能力;能够运用现代高科技管理手段和先进计算机技术及系统工程方法进行信息管理与信息系统的研究与开发。是解决经济贸易与信息产业领域中理论与实践问题的高级管理和专业技术方面的复合

型人才。

《信息管理与信息系统》专业本科生主要从高中理科毕业生中招生。88年招收第一届本科生,从92年至今已有8届毕业生走上工作岗位。随着我国



信息产业的发展,该系全新的专业课程设置以及高质量的毕业生素质受到社会的广泛关注和用人单位的热烈欢迎,对毕业生的需求逐年上升,供不应求。

因此在专业发展方面我们计划将现有的本科一个专业逐步发展为四个专业方向:1.管理信息系统;2.电子商务;3.会计信息系统;4.信息技术。四个专业方向低年级的基础课打通,在高年级通过加大选修课力度,使各方向学生在四个方面各有特长,以利于更好地适应社会 and 市场需求。

《信息管理与信息系统》主要课程:

(一)公共课:政治经济学原理、马克思主义哲学、体育、军事理论与实践、德育课。

(二)外语课:大学英语、高级英语听说、英语写作与翻译、

高级英语文章选。

(三)专业课: 计算机应用基础、数据结构、数据库系统、信息系统分析与设计、计算机网络概论、运筹学、微机系统概论、会计电算化、高等数学、



EDI理论与应用、应用统计、面向对象程序设计、系统开发与实施、经济学原理、国际贸易实务、国际贸易、管理学原理、营销学原理。

### 人文科学系 《行政管理专业》

人文科学系成立于1986年8月。教学师资力量雄厚,设有6个教学研究室,面向全校本科、专科、留学生及研究生开设经济学、哲学、行政管理学、社会学、中外文学、心理学等基础课程近110门。本科专业为行政管理,从1997年开始面向全国招生。该系学生管理严,素质高,1999年曾夺得“对外经济贸易大学第四届外语文化节英文辩论赛”冠军。

行政管理专业的培养目标

是:培养德智体全面发展的、从事政策研究、管理预测分析、组织与管理,以及行政建制、机关管理、文秘和公共关系等行政管理工作的高级专门人才。

专业要求是:

1. 掌握马克思主义、邓小平理论基本原理;熟悉党和国家的基本路线、方针和 社会发展政策;

2. 具有政府与涉外企业行政管理、公共政策、高级文秘、公共策划等现代理论和专业知识;

3. 具有较强的英语运用能力,达到国家大学英语六级水平;

4. 有宽广的知识面,特别是,要掌握一定的中国对外贸易的方针政策,国际贸易理论与实务知识和法学理论基础;较强的社会活动能力、实际工作能力、文字与口头表达能力;能运用多种管理技术和现代化信息处理技术;

5. 具有初步科研能力。

主要课程为:行政管理学、政治学概论、财政管理学、金融管理、人力资源开发与管理、对外经贸管理、行政法律概论、组织行为学、中国经济概论、管理学原理、秘书学、公共关系学。

所授学位为法学学士。

行政管理专业作为外经贸校园中的一只新生力量,在短短的四年中,已经取得了许多成绩:1998年,同学们自己编辑、录制节目,在校广播站“院系之声”活动中夺冠;1998年,

该专业的学生辩论队在英文辩论赛中夺得全校冠军。在这些活动中,制胜的法宝就是团结,每一次成绩的取得,都与全系同学的共同努力分不开。由于各方面表现突出,1999年被评为北京市先进集体。

在学习上,该专业有着其他院系,甚至其他院校不可比拟的优势:身处外经贸大,有扎实的英文功底和丰富的经贸知识,同时又属于经贸大中唯一一个包含文、史、哲各学科的人文科学系,这使他们在外经贸大这个相对专业化的大学里有了综合大学的优势。同学们思想活跃,有很强的组织能力,口头表达能力和社交能力。目前,四级通过率为95%,优秀率为25%。同学们有文人文独特的思维方式,有努力拼搏的作风。

### 研究生部

我校研究生教育与学校的历史一样长,尽管建校初期受办学规模和专业的限制,只有对外贸易经济一个专业的十几个研究生,但他们却是新中国成立后最早的一批涉外经贸高学历人才。

我校是国务院批准的首批具有硕士学位授予权的大学,1984年又具有了博士学位授予权。经过十几年的发展,现拥有国际贸易学、国际法学2个博士学位授权专业,国际贸易学、金融学、产业经济学、国际法学、民商法学、日语语言文学,



外国语言学及应用语言学(含英语、法语、朝鲜语、阿拉伯语、德语)、企业管理、会计学等9个硕士学位授权专业。我校无论在学科建设、专业设置、师资队伍、教材质量等方面都拥有一流的实力,在国内同类高校中居领先地位。

随着改革开放的需要,学校的办学规模不断扩大,在校研究生从1984年的47人增加到1999年的1023人。40多年来,作为培养外经贸人才的摇篮,已为国家培养了千余名各类外语、外经贸高层次人才,他们在国家机关、大中型企业以及金融机构等领域的工作中成绩卓著,成为我国尤其是经贸事业的中坚力量。

1993年我校被批准为开展工商管理硕士试点单位。1995年被列为全国首批招收法律硕士专业学位研究生的8所高校之一。目前,工商管理硕士和法律硕士两个专业学位研究生的在校人数已达到565人,他们将是我国外经贸涉外法律事业进一步向纵深发展,并与国际接轨的重要人力资源。此外,我校还被国务院学位委员会授权接受在职人员以研究生毕业同等学力申请硕士学位。从1984年到1999年,共授予在职人员申请硕士学位256人。

我校在研究生的培养与教育方面,始终坚持“以质为本、宁缺毋滥”的原则,遵循“博学、诚信、求索、笃行”的校训,不断进行积极的探索与创新。如在1992年5月,在外经贸部“经贸学科发展计划”中,

对“传统的经贸学科”进行了结构性调整。

为适应21世纪对高层次、高素质人才的需要,我校将硕士学位培养目标定位于培养适应性强,能够独立从事政府和涉外企业的经济政策研究和在激烈竞争和不断变化的国际市场上具有独立工作能力的高水平专业人才。将博士学位的培养目标定位于通过高水平的专业训练,使被培养者获取从事前沿水平教学和前沿水平应用型研究的技能。从而使我校为培养国家急需的高水平、高素质涉外经贸人才的特色更加突出、鲜明。

为保证研究生的培养质量,我校建立并实行了以“研究生综合考试和论文申请报告制度”为核心的淘汰制。学生在撰写学位论文前须通过包括宏观经济学、微观经济学、计量经济学、西方国际贸易理论与政策等几门课的综合水平考试或提交一份论文申请报告,未通过考试或论文未通过专家评审的将不能获得硕士学位。

与此同时,通过课程建设,一批年富力强的至少能讲授两门高层次课程的中青年教师脱颖而出。学校打破导师终身制,实行了博、硕士研究生导师遴选制度,加强了教师队伍的竞争意识和风险意识。

我校研究生在一些专业性国际大赛中成绩斐然。95级研究生代表队在荣获“全球企业管理挑战赛”(中国赛区)冠军后,于1998年4月代表中国参加了在法国巴黎举行的“全球

企业管理挑战赛”总决赛中获得了全球大学参赛队的最高荣誉。2000年,我校派出的三支研究生代表队囊括了中国赛区的前三名。

在开展国际合作与对外交流方面,目前学校还招收包括



国际货币基金组织平行会议

加拿大、韩国、泰国等国的外国留学研究生。

进入21世纪,国内外经济形势的瞬息万变和高科技的迅猛发展为我们营造了良好的外部环境和发展空间,同时也给我们提出了更高的要求。在深化改革、保证和不断提高质量的前提下,我们将稳步发展数量。

我校已于1996年被国家教委列为高等教育“211工程”第一批重点高校,我们有理由让校友们相信,母校一定能够培养出更多、更高质量、符合社会主义市场经济和国际市场需要的人才,母校的研究生教育也将在不断改革和进取中跃上一个又一个新的台阶。

研究生部将热心为每一位校友服务,欢迎各位与我们联系:

电话: 64492201-5

## 专业介绍

FAX: 64493890

电子信箱:

FHYANG@MAIL.UIBE.EDU.CN

联系人: 杨建华(研究生部主任, 77届校友)

杨长春(研究生部副主任, 85届校友)



### 留学生教部

1995年我校成立留学生部以来,我校留学生教育步入了一个迅猛发展的阶段。以教学为中心,以质量求生存,以特色求发展,留学生规模与国别不断扩大,留学生教育层次不断上移,留学生教育已成为我校教育事业一个重要的组成部分。我校留学生部也已成为全国一流的留学生管理机构。

1999年秋季,共招收招收44名本科生,14名硕士生,1名博士生;本科生的招生人数较上年扩大一倍,硕士生超过了以往的在校硕士生的总数。2000年春季,在学外国留学生共550人,其中汉语长期生320人,外贸生27人,本科生104人,硕士预科班21人,硕士生23人,博士生5人。为了扩大

和加强国际交流,我校从1996年起开始接收中国政府奖学金留学生(简称公费生),目前在我校学习的公费生共22人,其中70%来自德国、瑞典、荷兰等欧洲国家。这也将对我校在欧洲的宣传和招生起到很大的促进作用。

外国留学生日常管理的科学化、规范化、严格化一直是我部努力的一个重要目标,也是我校留学生管理的显著特色与优势之一。在北京市高校中享有很高的声誉,1999年被北京市公安局评为北京高校留学生管理先进单位。

“九五”以来,我校已毕业的外国留学生(长期生)达1155人,包括50名交流学生和10余名政府奖学金生。其中许多人已成为他们本国与中国文化交流和商贸往来的中坚力量,不少人成为所在国驻华使馆有关部门的负责人或所在国大型公司驻京的首席代表(如大字公司、双龙公司、LG公司等),为传播中国文化,促进中国与外国人民之间的友好往来,发挥着重要的作用。我校留学生教育事业蓬勃发展,取得了显著的经济效益。5年来,为学校教育事业创益近2000万元,自筹资金为学校添制了约合100余万元的资产。

实践证明,有特色才能有发展,为此我校的留学生教育也必须在特色上下工夫,要进一步发挥我校的专业优势,根据留学生教育这个国际大市场的要求,开设各种类型的经济

贸易、法律和专门用途外语方面研修班、进修班,发挥我校在外语外贸方面优势,开发全部用外语授课的学历教育,运用现代技术手段发展远程教育等。

### 学生工作部

学生工作部是在学校党委领导下负责全校学生的教育与管理的职能部门,由学生处、团委、武装部合并组成,下设6个办公室,15名工作人员,主要负责学校本科、第二学士学位学生在全国的招生录取;负责全校学生的分配派遣,与用人单位的沟通联络,开拓学生就业市场;负责全校学生的学籍、档案等的日常管理;负责全校共青团的工作;负责全校学生的军训相关工作;负责全校学生奖、贷学金的评审及校内外学生勤工俭学岗位的联络与安排;负责全校学生的思想品德课教育;负责全校学生的心理咨询与指导等工作。

办公地点: 第一教学楼一层

电话: 处办 64492176;

招生办 64492176;

勤工助学中心 64492276

电子信箱:

xscwyh@mail.uibe.edu.cn

### 《国际贸易问题》 杂志

《国际贸易问题》是由对外经济贸易合作部主管、对外经济贸易大学主办的国际经济



贸易类刊物,是探讨国际经济贸易理论与政策、交流国际经贸实务经验的园地。她创始于1975年,原为内部发行,1980年经国家新闻出版署批准,成为国内外公开发行的正式刊物。

20年来,《国际贸易问题》始终遵循着“一个坚持、两个服务”的办刊宗旨,即坚持以马克思主义理论为指导研究国际经贸理论、政策和实际问题,为教学科研服务,为实际工作服务,赢得了广大读者的心,知名度不断提高。目前发行范围除全国各省、市、自治区外,还扩大到十几个国家和地区,一大批对外经济贸易主管和决策部门的官员,对外经济贸易业务部门的工作人员、工商企业的管理人员、理论研究人员、高等学校师生,以及各国驻华商务机构和企业,海外关注中国对外经贸发展及改革开放的人员,都是她的忠实读者群。

《国际贸易问题》拥有一支高水平的作者队伍,主管对外经济贸易工作的部长、省长、市长以及其他政府官员、国际经贸理论权威、海内外专家学者、高等学校师生、企业家和业务骨干都把自己精彩的论文和研究报告惠赐此刊,使此刊能够站在国际经贸理论与实践的前沿,在社会上赢得较高声誉。

《国际贸易问题》是国际经济贸易类最重要的期刊之一,在历次全国评选中,此刊在同类刊物中均名列前茅。近年来,此刊文章的转载率持续

走高,根据中国人民大学复印报刊资料F52外贸经济、国际贸易专题转载篇目排序表的统计,此刊连续两年始终名列榜首。《国际贸易问题》刊登的许多论文和研究报告,经常成为政府决策的参考、企业经营的参谋、国外了解中国对外经贸动态的资料,以及学者把握国际经贸理论发展脉搏的窗口。许多论文和研究报告不仅成为国内许多高校教师和机关干部晋升职称的重要依据,而且不少论文由于填补了经贸理论空白或因政策建议新颖,摘取了我国外贸研究领域的最高奖——安子介国际贸易研究奖,以及中国国际贸易学会优秀论文奖等重要奖项。

新千年开始,《国际贸易问题》已调整栏目,充实内容,改进封面设计,提高印刷质量,以便更好地为国内外广大读者服务。

## 《国际商务—对外经济贸易大学学报》

《国际商务—对外经济贸易大学学报》是全面反映我校各学科门类和专业学术水平的综合性学术刊物,正式创刊于1988年。读者对象主要是高等院校师生和工商企业的管理人员。本刊坚持以马列主义、毛泽东思想、邓小平理论为指导,坚持四项基本原则,坚持改革开放,贯彻“双百”方针,强调理论联系实际,为社会主

义现代化建设服务。主要栏目有经贸理论、经贸论坛、财政金融、法律、人文科学、语言与文学、教学研究、教学管理等。



## 对外经贸大学世界贸易组织研究会

对外经济贸易大学世界贸易组织研究会的前身是对外经济贸易大学关贸总协定研究会,1991年成立。在关贸总协定研究会成立大会上,时任关贸总协定总干事的阿瑟·邓克尔发表了热情洋溢的讲话,并表示他将积极努力推动缔约方尽快恢复与中国政府的“入关”谈判。1992年党的十四大明确提出了我国社会主义市场经济建设的总体规划和目标,这无疑推动了“复关”谈判的进程。然而,主要缔约方对中国的社会主义市场经济与西方的市场经济的差别提出种种质疑,在关贸总协定体制内如何履行义务仍有疑问。在外经贸部及国家外管局的支持下,

关贸总协定研究会在人民大会堂举办了“关贸总协定与中国”高级研讨会和高级研讨班。研讨会邀请了关贸总协定副总干事及秘书处的专家参加，一些发达国家、发展中国家的专家与我国各部委的政府官员，专



家共同研讨中国的“复关”及对外开放；在高级研讨班上，来自各部委及各省市、自治区主管外经贸的高级官员与国内外专家共同研讨“复关”对中国经济的影响，有力地推动了关贸总协定知识的普及和专题研究的进行。

世界贸易组织研究会是1996年1月8日经外经贸部批准正式成立的。自研究会成立以来，为进一步加强多边贸易体制的研究，出版了大量与关贸总协定世贸组织相关的学术专著和课题研究报告，其中包括《关贸总协定概说》、《经贸竞争与合作》、《世贸组织与中国大经贸发展》、《经贸竞争新领域—服务贸易总协定与国际服务贸易》、《互补性竞争论》、《中国与“经济联合国”》、《经济全球化、世贸组织与中国》、《世贸组织与未来中国》、

《世贸组织知识读本》、《中国与世贸组织疑难问题解答》等著作，编纂了《关贸总协定大辞典》，组织和参加编译了《关贸总协定业务手册》、《世贸组织》等重要著述及文件，并在国家级及省部级刊物上发表了大量研究论文，向有关部门提供了有价值的研究报告。《互补性竞争论》、《国际服务贸易》、《世贸组织与中国大经贸发展》、《经贸竞争新领域—服务贸易总协定与国际服务贸易》等分别获“女子介国际贸易研究奖”优秀著作奖和优秀论文奖（省部级奖）。

世贸组织研究会与国内外许多相关的学术研究机构 and 高等院校建立了长期的学术交流关系，与国内许多政府部门和企业事业单位建立了良好的合作关系。研究会与世贸组织及其秘书处来往密切，经常接待来自世贸组织及其成员的学者，并派遣中国学者到世贸组织及一些世贸组织成员的研究机构和高等院校进行考察和访问，参加它们举办的各种国际性会议。

世贸组织研究会还组织了各种培训活动和高水平的大型学术研讨会。特别是1999年，各种活动频繁。1999年1月和7月在京举办了“世贸组织第一期培训班”和“世贸组织第二期培训班”，来自全国13个省、市、自治区的政府部门负责人、企业高层经营管理人员和教学科研人员参加了培训班。外经贸部首席谈判代表、副部长龙永图到会致开幕辞并为学员讲

课。为学员授课的还有外经贸部、国家经贸委和中国人民银行等长期参加“复关”与“入世”谈判的领导、知名专家和学者。1999年7月，世贸组织研究会在中央党校为省部级领导举办了“经济全球化与世贸组织”高级研讨班；1999年11—12月期间，国务院台办、内贸局等纷纷邀请世贸组织研究会就中国“入世”的历程及“入世”后中国面临的机遇与挑战作了较为全面的介绍。世贸组织研究会还分别与广东省政府、广东省贸促会、深圳市政府、湖北省政府发展研究中心、河南省政府、山西省政协等合作举办了一系列培训班，在宣传和普及世贸组织的有关知识方面起了积极的作用，受到了社会各界的好评。另外，《华尔街日报》、《中国工商时报》等国内外媒体就中国“入世”的有关问题采访了世贸组织研究会会长薛荣久教授。中央电视台《焦点访谈》、《经济半小时》和《中国报道》，日本《朝日新闻》、《香港经济日报》、《香港文汇报》、《香港经济导报》、《人民日报》、《光明日报》、《中国青年报》、《中国证券报》等各大新闻媒体均就中国“入世”与对外开放等问题采访了世贸组织研究会副会长张汉林。

中国“入世”，利在长远，我们将充分利用现有的研究成果，组织更多的研究力量，对中国“入世”后的有关深层次问题进行研究，为加快中国经济与国际经济的接轨作出更大的努力。



# 杨壮生 与 赛特

——记67届校友、赛特集团董事长兼总裁杨壮生  
文/丁乙

普通百姓是通过赛特购物中心认识这家国家科委兴办、集旅游、商业贸易物业管理、科技开发、实业投资、文化发展的企业集团的。“赛”“特”，分别是“科学”和“技术”两个英文单词（Science和Technology）的第一个字母中文音译。在赛特周围方圆半公里内本不缺少购物场所，但它却在如此激烈的商业竞争中“赛”出了自己的“特”色。看到它，就会想：开放时代，一座大都市的商业文明的标志，摘下传统的“平底皮鞋”，穿上时髦的“高跟鞋”，在市场经济这双看不见的魔棒的指挥下，踏出商业文化的新观念。这是一部由赛特总裁杨壮生与职工们共同谱写的传奇。杨壮生勇敢地打破旧观念的束缚，让赛特穿起“高跟鞋”，在经历了一度“歪脚”的尴尬后，让人们看到了这种能使人身体更挺拔的、以高跟为特色的鞋所具有的平底鞋所无法相比的魅力。

## 一、赛特，赛在东西文化交融

在延安保育院出生并度过幼年时光，在北京外贸学院获得宝贵的专业知识，又在国家科委外事局工作多年的杨壮生，有意识地将西方文明与中国传统文明以及我党优良的作风加以贯通、融汇，吸收进企业管理中。他反复体会着：东方的佛教与西方的基督教的共同点是仁爱，仁就是做好事，有利于人民，对大宽容；而我党的宗旨为人民服务，与它们有着相通之处，



西方几百年市场经济陶冶出竞争这个推动经济发展的杠杆，如何把竞争机制与仁爱融为一体，这对企业家是个难解而又必解的主程式。他深感企业文化与企业发展关系的紧密。他在研究中国文化与企业管理的关系时发现，企业的“企”字上面是“人”，下面是“止”，看来古人都认识到没有人才就要停止的道理。他于是得出“顾客是上帝，职工是主人”这一口号的新依据。

重视以人为中心，是建立在严格的管理之上的。赛特明文规定：凡属本部门的问题，24小时内必须解决，凡跨部门的问题48小时内必须解决，凡与外界有关的问题72小时内必须解决；迟到一次或上班看报一次记一次甲类过失，三次甲类过失自动升入乙类过失，三次乙类过失则自动升入丙类过失。一位职工曾因迟到曾三次被罚款500元，规章制度潜移默化地影响着职工，形成了适应现代化商场的新的工作程序和习惯，那些有害的作风与习惯被强行扳了过来。1996年，杨壮生仅上任5年，赛特的资产已从1亿元上升至20多亿元，并连续几年创利税1亿元左右。赛特创造了很高的社会知名度，在海内外的影响日益提高。

## 二、赛特，赛过特区



赛特集团主要包括赛特购物中心、赛特饭店、赛特大厦和赛特广场。赛特饭店仅用了8个多月就完成了部分土建和全部机电设备安装及内外装修工程。这个速度在北京出了名。当时北京市的一位领导人曾因此给予这样的评价：“赛特”就是赛过特区。在建设过程中，杨壮生曾亲自带领职工参加星期六义务劳动，清理施工现场，鼓舞了士气，加快了施工进度。这种传统式的赛师大会和义务劳动似乎与市场经济的方式相矛盾，但义务劳动促进了职工对企业的归属感和凝聚力。如今，参加过劳动的职工在管理自己曾流下汗水的大厦时，自然是备加爱惜。

杨壮生的另一个超前举动是对出租赛特写字楼的规划。他在1992年已意识到1996年北京的写字楼将处于饱和，因此他提出赛特写字楼的出租期最低为20年，且将出租对象定为信誉良好的国际著名大企业。当时世界排名前50的美国电报电话公司(AT&T)租下了写字楼一多半的房期，由此赛特当年就收回建设投资；以后的几年里，赛特写字楼都成为赛特利润的大户，占到整个集团利润的40—50%。

超前的新理念让赛特创下了好几个第一：第一家大型开架式售货商场，第一家抛弃算盘使用计算机联网的商场，第一家按立方米进行照度设计的商场，第一家由日本人当店长的商场，第一家使用自动扶梯的商场等等。赛特的成功曾经令京城众商家纷纷仿效，起到了领导时尚潮流的作用。

### 三、赛特，赛出实事求是的勇气

能不能以合资合资的方式办零售业，这是当年赛特购物中心必须作出的一个选择。杨壮生提出，要使中国零售业的服务得到真正的提高，合资是来自外部的最有效促进。对这一最早“吃螃蟹”的冒险，他先不争论，干起来再说。他与日本“八百伴”的合作谈判是在非公开的方式中进行的，对外只说请日本人当顾问，实际上，日本人也确实没有投资。“合资”被杨壮生只是当成一次向外国企业家的实地学习。他从日本人管理赛特的一点一滴小事中悟出商业管理的天道理。与“八百伴”的合作是短暂的，但目的达到了。那就是用合资企业的要求来管理国内

企业。他要让国人在接轨的实践申认识接轨的重要和必要。

一般人看建国路一条街，看到的也许只是它的高耸、密集的各种风格的现代建筑；而有眼光的商家看到的却是这建筑群后一个高档的消费群体。杨壮生正触摸到了这个几公里方圆内的商机。那是对于一个高档、高雅的商厦的需求与呼唤。他以国外市场经济下社会各群体不同的商业需要的规律清醒地感到，中国已经成长起一个高消费的社会群体，尤其在寸金之地的这条街辐射线内就包容了几大高消费人群：外国人、外企的“白领”职员、其他先富起来的人。他们内在地希望着一个与他们的消费习惯、收入水平、文化品位相统一的购物去处的出现。比如一些外国人习惯早上喝咖啡时加入一些甜食，而这种小食品在北京的商店买不到，老外们只能去香港买，一下买上很多，存在冰箱里慢慢用。还有化妆品、牙膏等，外国人习惯我们产品的香型；他们喝酒也不习惯五粮液等中国白酒的口感，而只认XO，等等。外企的“白领”们和先富起来的中国人，在绝对数上虽然并不多，但只要占到1千万北京人当中的1%，也能达到十几万，这是个不小的消费群体，他们需要提高消费和生活档次。

办商业的目的就是满足各类消费者的需求，尽管有社会需求的客观规律作依据，但在90年代初人们的思想观念仍在两个体制之间犹豫不定之时，要想兴办这样一个高档商厦，确实也需要拿出勇气。杨壮生觉得，赛特要赛出超前的观念，首先要赛的是实事求是的勇气。勇气来自对行为深思熟虑的论证，还需要经受不断的考验。

赛特曾在1993—94年间曾被新闻媒体炒作，争论的焦点是：赛特是否引导了高消费，显然带着一种批评的倾向。赛特为此在内部开展了主题为：我们的方向到底对还是不对的研讨。杨壮生认为，赛特并不是提倡高消费，而是在顺应社会的这个需求层次；商业营销的定位来自客观需要，我们不能为了追求无差别的所谓大众需求而放弃一个明摆着的高消费市场。通过自己与自己的争辩，结论得出来了：赛特的市场定位



没有错,如果说人们不理解的话,那只能由时间来验证,赛特要坚持下去。至于赛特的商品价格离不离谱,高价位的原因之一是当时进口税高,这一点可以向顾客解释。

如今, XO 与五粮液、二锅头并排摆在赛特的货架上,以不同的价位向顾客招手微笑,现在的顾客更关心的是“货真价实”,赛特的商品质量好,打假专家王海在赛特曾十进十出,也没找出毛病。

商海既磨练才干,更考验人格。杨壮生钦佩的商人有不少,而在做人上他最钦佩的是周恩来,尤其是周恩来那种鞠躬尽瘁、死而后已、不谋私利的高尚人格。他说,身处商界,经常碰到各种思潮、各种诱惑,如果没有高高的人格境界,有可能把握不住自己,人品正就会按原则去做,不会搞歪门斜道。作为总裁,他认为自己的人品与公司的利益紧密相关性,是大节问题。他能较好地把握自己,这也与他曾经在国家科委外事局工作十年的经历有关。他对国家的有关政策能够背如流,这段经历令人受益匪浅,要不是来赛特,他还是非常热爱外事工作的,当然,他觉得自己更适合做经营管理工作。他说,经营性工作对人各方面能力的挑战更大,这项工作最怕的是没有思路,最怕日复一日没有创新,没有发展。

#### 四、赛特, 赛在二次创业

赛特购物中心因其名声大而在极为激烈的竞争零售业同行保持着较高的销售量和最佳的利润业绩,也是赛特集团内营销大户。近几年,“赛特”已经成为知名品牌,赛特于是开始利用它的名气向外输出它的物业管理。目前,北京有了3家赛特,仅西单赛特一家,1997年时每天的销售额平均是100万元以上,人均利润甚至超过了建国门外本店;1999年,建国门外本店的年纯利达到3000多万元,在北京零售商业的销售额排名第八,而利润率却位居第二。同时,赛特还将管理输出的触角伸向全国各大城市,先后在济南、成都、武汉设立分店,并在海外建立了分公司,赛特又找到了新的增长点。

然而,这一切都已成过去,尤其面对中国即将加入WTO后零售业面临的巨大挑战,“每一

天早晨醒来,我都有一种恐惧,害怕自己已经被这个时代抛弃……”这确是杨壮生的心里话。于是一幅赛特二次创业的大蓝图在杨壮生的胸中酝酿。

他坦言:在新的形势下,赛特模式过时了。他说:赛特的经营理念是重视服务,顾客至尊。这几年,一直坚持货真价实,不到节假日不打折,但是你不打折,人家打折,同样的商品,消费者更注重价格上的实惠。这样一来,我们自然要失去一些客流。他于是提出京城商业组建“航空母舰”的战略,即,将各个商场的小“舰板”绑到一起,共同抵御市场竞争的大风大浪;疯狂打折这种内部互相残杀的高里斗,只能给那些跨国集团进入中国创造机会。而从国际经济的发展潮流看,并购、合并已成一种风潮,单兵作战的方式显然缺乏竞争能力,必然要遭到淘汰的命运。所以我说,赛特的模式已经过时了。目前,赛特组建“联合舰队”已经进入具体实施阶段。

面对赛特集团高高的四幢大厦,感受着建国路车如潮人如海的现代都市的喧嚣,杨壮生听到的是中国对外开放的乐章,是北京走向世界级现代化大都会的奏鸣曲。而令他骄傲的是,其中赛特的创业和发展历程虽然仅是其中一个小小的音符,却与这时代的节拍相和谐,有时甚至很高亢。他希望在赛特的二次创业中,更年轻、更富于开拓的新一代赛特的当家人承担起领导重任。



赛特夜景



## “中华第一高楼”的当家人

——访1969届校友、中国金茂集团有限公司总裁王宝臣

文/紫丁

凡在10年前去过上海的人,今天再到这里时大概都不会相信自己的眼睛。在过去只有农田和破烂房屋的黄浦江东岸,极短时间内,一块面积只及香港一半的土地上,一个超现代化的金融、贸易和工商业区拔地而起;继东方明珠电视塔后,众多熠熠生辉的摩天大楼矗立云霄,其中高度在100米以上的便有200多栋。1999年9月中旬,笔者来到上海,有机会感受到由浦东摩天大楼奏出的辉煌乐章,而且有幸聆听到传自于中国第一高楼——金茂大厦的那最富现代感的音符。金茂大厦集中华两千年宝塔建筑之大成,融汇当代世界建筑新技术,是中国传统文化与现代潮流的完美融合。高耸入云的塔尖,象征着上海市花白玉兰在蓝天中绽放。这中华第一高楼的“当家人”竟是我们对外经济贸易大学的校友!

笔者怀着一种骄傲的心情走进这座被包围在彩云中的“塔”内,并与王宝臣总裁对面而

坐。

王宝臣毕业于1969年,动荡岁月并没有消磨掉他进取的意志。他于1973年考上中国社科院财经研究所,成为助理研究员,研究方向为国际价值理论。几年后,他调入中国粮油食品进出口总公司。他曾先后在总公司所属罐头处、食品公司、运输公司担任重要职务,他的事业领域也因此而不断拓宽。在运输公司



王宝臣总裁陪同江泽民总书记视察金茂大厦





陪同美议国务委员参观金茂大厦

时，他着手组建了好几个大船队，从事海陆空运输，他自学了海运方面的业务知识，读了17本教材。他对运输很有兴趣，三年里为公司赚了不少钱。1993年，他一边担任着中粮总公司的副总裁，一边做金融。1999年1月，他到上海担任了金茂集团有限公司总裁，又开始做房地产了。

刚来时，这座投资50亿的中国第一楼还是空的。作为首任总裁，他自然要做开展大量的基础性工作。从零开始的金茂大厦，起步还比较幸运。刚开业，就赶上了美国《财富》杂志世界500强企业国际大会在浦东召开，这使得大厦身价大涨，客房爆满，甚至需要提前三天才能预订到。加上正值金秋，金茂大厦作为上海一景，观光旅游者络绎不绝。来自全国和世界各地的游客们乘高速电梯直达第88层，鸟瞰大上海，令人陶醉；即使喝上一杯“中国第一楼”的咖啡，也令时尚的年轻人怡然。

金茂大厦由经贸系统所属几大总公司合资兴建，中国化工进出口总公司为第一股东，中粮总公司的股份占居第二。大厦于1999年8月28日正式开业。在房地产经营极不景气、房地产商都成了房东的蓁条的形势下，王宝臣挑起这付担子，责任之大可想而知。这又是一次创业，这回他又要从头学起了。王总裁说，比起客房，办公楼的出租相对艰难些，因为金茂大厦的出租定位主要是大跨国公司和银行。但看来，浦东确定是一块“风水宝地”，多数国际性大公司一进来，业务量就扩展了一倍，利

润增加30-40%。当然，好的业绩更来自于为事业的奋斗。从大厦筹备开张起，王宝臣就开始搞舆论宣传。现在刚刚开张一个多月，随着金茂大厦一天天名气大噪，大楼的资产价值很快从50亿上升至100亿。尤其美国人和欧洲人特别喜欢这里。

立于第88层的楼顶观光厅向四面凭栏鸟瞰，东南是黄浦江上游远景，东面是黄浦江下游出海口；南面是外滩；西面是东方明珠电视塔及苏州河口；北面则是浦东陆家嘴金融区——好一个看大上海的最佳窗口，好是一个眺望改革开放中国的至高点！

身塔一样充满神奇色彩的大厦中，令人想到“象牙塔”也就想到人才的“金字塔”。笔者问起王宝臣总裁对培养人才的想法。他认为，素质的培养最重要。一个优秀人才，首先道德品质要好。做买卖是讲信誉的，坑人的人最终都没有好下场。二是知识要多面，建议大学生们在校期间要多读书，工作后再读书会很累，他自己从母校那里得到的最重要的财富，就是良好的品德、高远的理想和坚实的外语和专业的基

础。最后王宝臣自豪地说：金茂大厦的意义不仅在于它是中华第一高楼，更重要的是，她是为迎接21世纪而构思、为发展知识经济而设计、为参与经济全球化而建造的。希望母校为外经贸事业不断输送更多优秀的人才。



陪同石广生部长登上第88层观光厅



对外经济贸易大学上海校友会成立大会 1999.7.24



谢君毅(右)与王宝臣

### 68届的老大哥

——上海校友分会会长谢君毅

谢君毅会长与他68届的同学们比起来要大上那么几岁,因为他当年是调干生。作为老大哥,他在学校时就承担了一份兄长的义务,他一直是活跃的学生干部,受到大家的信赖和尊敬。即使现在已到退休年纪的他,事业的脚步却越来越匆忙,并自己办起了货运代理公司。精力充沛的他,在公司业务一点不耽误的情况下,还发起筹建了上海校友分会。作为上海校友分会会长,他把这一群众团体的工作列入事业的重要的日程上。象当年搞学生工作一样,他搞校友会工作也极热情,点子更是特多。他希望通过上海校友会的工作,为母校的教育事业开辟一个更广阔的领域,也为老校友们提供一个再发余热的舞台。

### 上海嘉定，一对兴办实业的

#### 年轻校友夫妇



王晶(右)与周立民

丈夫周立民,1986年毕业于我校阿拉伯语专业,曾在外经贸部工作,并常驻国外。妻子王晶,1992年毕业于我校英语专业后回上海嘉定创业,逐步办起了生产和销售集装箱配件的公司和工厂。现在夫妻二人全力投入此项事业,夫人主持销售。丈夫主抓生产,事业开展得红红火火,国内和周边一些国家的港口陆续在使用他们生产的集装箱配件了。正可谓:申城金秋色正沉,黄浦弄潮淘真金。全茂曾瞰处处景,嘉定风光景迷人。





江苏省校友分会于1999年9月在南京成立。图为出席成立大会的校友与校领导合影

江苏省校友分会第一届理事会成员与校领导合影



# 目录

2000年第1期(总第3期)

“母与子”	封面		
母校记得你	封二		
<b>校长致词</b>			
新形势新班子， 需要老校友一如既往的支持	1		
校领导简介	2		
校友介绍	4		
新闻风采	6		
<b>教授专访</b>			
UIBE与WTO			
——记薛荣久教授	7		
1999年学校大事记	9		
<b>校友分会园地</b>			
上海校友分会			
第一届理事会成员名单	16		
上海校友分会合影	62		
68届的老大哥	62		
一对年轻实业家校友夫妇	62		
江苏省校友分会			
第一届理事会成员名单	16		
江苏省校友分会合影	63		
江苏省校友会成立活动	63		
深圳校友分会			
第三届理事会成员名单	17		
<b>校友业务交流</b>			
祖国大陆企业如何间接 在台湾参与申办公司	18		
祖国大陆法院民事判决 到台湾法院申请认可 和强制执行的法律实 务问题	20		
本刊征稿启事	24		
<b>校友人物特写</b>			
《校友录上》怎么没有我的名字 ——记59届校友古拉尔赤克	25		
我人生最重要的阶段 是大学时代			
——记63届校友郭东城	28		
杨壮生与赛特			
——记67届校友杨壮生	57		
中华第一高楼的当家人			
——记69届校友王宝臣	60		
从外贸人员到实业家			
——记79届校友毛建华	33		
从教师到律师			
——记85届校友王雪华	39		
<b>各院系专业介绍</b>			41
学校概况			
国际经贸学院			
国际工商管理学院			
国际交流学院			
法学院			
继续教育学院			
中德学院			
北京德语培训中心			
海关管理系			
信息经济系《信息管理与信息系统》专业			
人文科学系			
研究生部			
留学生部			
学生工作部			
《国际贸易问题》杂志			
《国际商务—对外经济贸易大学学报》			
对外经贸大学世界贸易组织研究会			
编委会名单			封三
感谢信			封三
重要通告			23
蓝色宝石			
对外经济贸易大学			封底



# 致校友总会孙维炎原会长的 感谢信

尊敬的孙维炎原会长：

对外经济贸易大学校友会成立于1995年。您以对外经贸大学的毕业生、留校教师以及担任十多年校长职务的特殊经历，担任了校友总会会长一职。在此期间乃至之前的十多年里，您利用这三重身份，为联络广大校友，形成学校内外的凝聚力付出了辛勤而无私的劳动，功不可没。这份有形和无形的资产，对学校的硬件和软件建设都起到了极大的推动作用。

现在，您虽辞去了校友总会会长一职，但我们真诚希望您仍能象过去一样

继续关心和支持校友会的工作。在学校面临激烈竞争的新形势下，更大程度地把校友这份宝贵的资源爱护好、利用好，是当前和今后校友总会的主要任务。真诚希望在您以及诸多老领导、老同志的关心和支持下，通过全校上下的共同努力，能使校友会工作出现一个新局面，能够把全国乃至海内外校友对母校的感情，化作对母校教育事业的永远的支持！

对外经济贸易大学校友会

2000年3月25日

## 编委会名单

主 编：陈淮民

副 主 编：贾怀勤

顾 问：孙维炎 周德昌

编委会成员：陈淮民 陈苏东 徐子健

贾怀勤 王正富 刘 园

卢进勇 丁激中

执行主编：刘 园 卢进勇 丁激中

设 计：丁激中

# 蓝色宝石——

## 对外经济贸易大学

一个响亮的名字：对外经济贸易大学，UIBE。

涉外，是你蓝色的主题：国际贸易、国际经济法，国际工商管理；海关、商检、信息……一枚枚海水般湛蓝的宝石，镶在你乌黑的发际；英俄日德法，朝越阿意西，十种外语，为你迷人的蓝裙嵌满猩红、淡紫、乳白、翠绿；人文科学，更塑出你高雅的气质，真善美的德行，文史哲的功力！因为有了你，

北京东北郊的古垣告别荒漠；因为有了你，惠新里的土丘硕果累累，群鸟栖息。

成立于建国之初的50年代，使你沉淀了黄土地厚重的养料；崛起于改革开放的80年代，又让你最多地吸纳了海风的气息。多少农家娃娃，工人子弟，从阡陌小巷走来，又从这里跨入世界经贸的大舞台，创业、驰骋、磨砺。你蓝色的乐章，以大洋为墨，以巨轮为笔，用理想之锚，划出祖国强盛的旋律。你有理由自信地宣告：一代国际儒商正在这里成长；你的名字将排入21世纪全国和世界的名校里！朴素无华的十四层教学主楼，阳光明媚。园丁正把智慧的火种

洒满课堂，将美德的甘露注入学子心底。宽敞的图书馆座无虚席，博士、硕士、本科，继续教育，年轻人求知的渴望正与纯净的月光相聚。请侧耳细听——好雨时节，万物葱郁；母亲吐哺，婴儿吮吸……

回首五十年沧桑历程，眺望新世纪蔚蓝色天际，蓝色宝石正焕发出新的风采，正逢新的机遇。虽说你体积不大，你却有着

最坚硬的质地；虽说你学科不多，每一门都紧连着世界经济的脉搏，每一课都触摸到中国改革开放的实际。从“复关”到“入世”，“地球村”的勾画，还是靠经济贸易的蓝色巨笔。

五洲的田野，浸透了你独特的芳香；四海的山峰，倾倒于你难挡的魅力。重新审视每一处瑕疵，再次掸落每一缕尘迹，你蓝色的身躯从未这样光艳照人，神采奕奕。

又是一个充满希望的晨曦，你早早地起身了，去跋涉，去磨砺，去冶炼，去洗礼——将五十年能量的蓄积，全部化作对教育的赤诚、爱的火炬！

